

kaneko式電腦せどり  
初心者が必ずつまづくポイント  
を回避するレポート



# 「初心者がつまづく ポイント10！」

久々にコンサル生と勉強会。って言ってもいつもの王将で飲み食い。久々にあって熱くなってしまい夕方に帰ってスヤスヤ眠ってしまいました。

でも本日は「初心者がつまづくポイント10！」をかんがえよーぜ！。ってことでよく考えました。しかし、考えても4？5？なかなか出てこなかったんです・・・

結果、4個にまとまりました。

この4つのポイントをクリアできれば必ず稼げるようになりますので超絶集中してお読みください！

簡単そうに稼いでいる先生や先輩を見ていると自分は稼ぐことができなくてなんだか不安ですよ。

僕のカリキュラムを実践して行動すれば絶対に稼ぐことができますので頑張ってください。

## 電腦せどりで初心者がつまづくポイント4

- 1、価格差が見つからない
- 2、高値更新される
- 3、時間が無い
- 4、買うのが怖い（仕入れが怖い）

# 初心者時代の悩みベスト4と 具体的な解決策

僕の弟子がキレイにまとめましたので参考になれば幸いです。

最初は自分にはできないと思ってはいけません。どれをするにも簡単そうに見えるビジネスは難しいことがいっぱいあります。

詳しくはこちら

→[暴露します。初心者時代の悩みベスト4と具体的な解決策](#)

ちょっと基準値高めであなたが見たら自分にはできないと思うかもしれませんが。でも、これって車の免許をとる時と感覚が同じなんです。最初は車の運転も怖かったですよね？手に汗びっしょりで大変ではなかったでしょうか。

自転車に乗る練習と同じです、一回覚えてしまえばいつでも価格差が見つかるようになります。

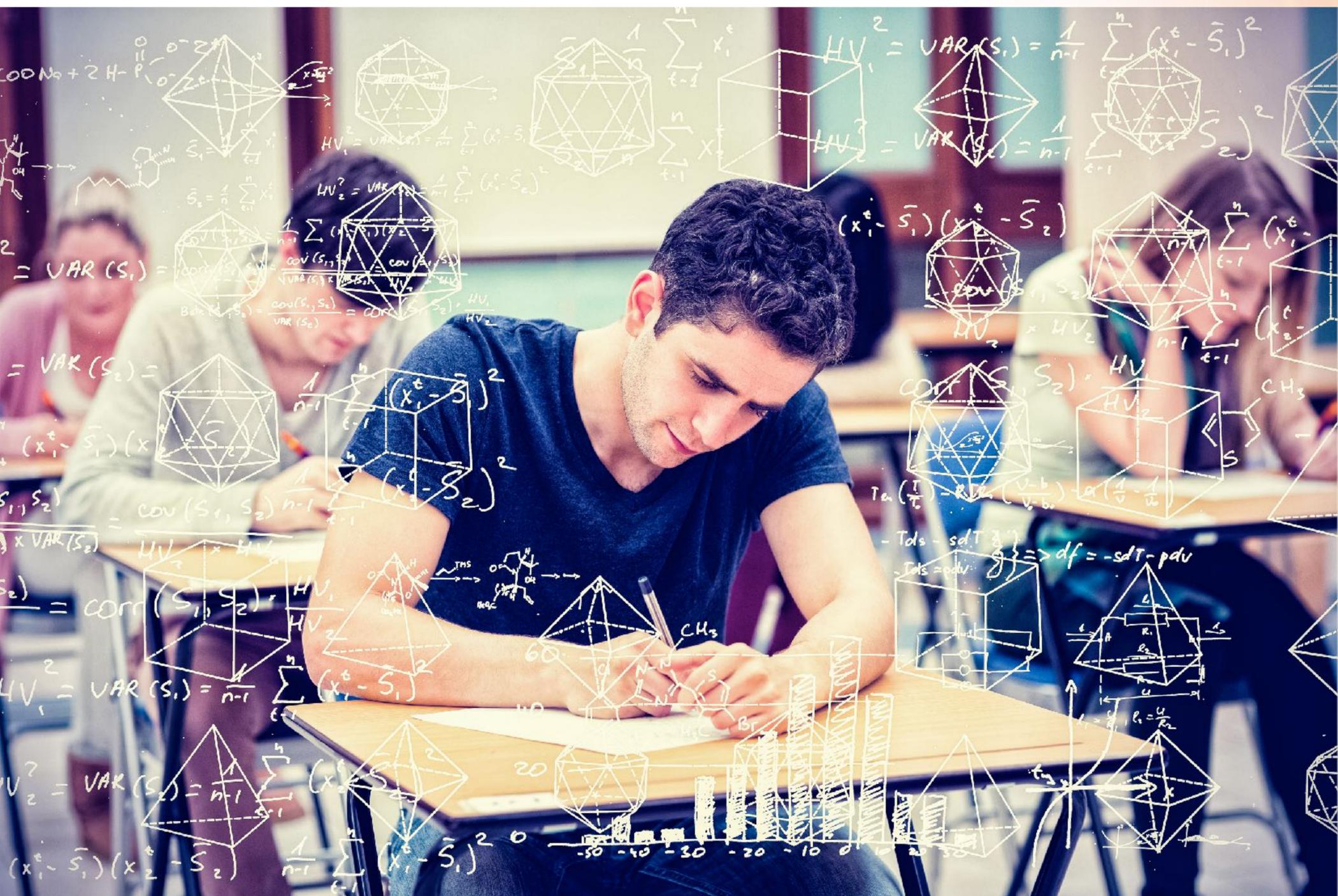
僕は忘れていた気持ちを子供を見て学びました。

鉄棒、自転車、

転んでも顔面強打しても絶対に子供は諦めない。しつこくチャレンジしていきますよね。この気持ちは絶対に欲しいです。

この気持ちを3ヶ月続けたら簡単に価格差を見つけられる力がついていますから。

# 解決策は優先順位が大事



僕も先生にどうしても「時間がありません・・・涙。」本気でウルウルしながら相談していました。

先生は一言。「みんな一緒、できる理由を考えましょう」

今思い出すと本当に可愛かったなって思います。「できる理由」を考える。

僕は単純に、サービス残業、休日出勤を辞める、睡眠時間を削ることをしましたが実際これしかないんじゃないかなと思います。

### 「優先順位を変える」

これを読んでいるあなたは少なからず電腦せどりを本気で取り組んでいる、もしくはネットビジネスで人生を変えたいと思っています。

そんなあなただからこそ厳しく成功する方法を伝えます。

副業とはいえ、経営者としていきなり取り組んでいるわけですから絶対に大変なんです。今までお金の稼ぎ方なんて勉強してこなかったののでいきなり稼げるようにはなりません。

そんな中で出来ることはサービス残業、休日出勤を辞める、睡眠時間を削ることで優先順位を変える。

会社での飲み会、友達との飲み会は絶対に削除です。

考え方としては一目惚れをした人を本気で想うことが大事。中途半端な想いでうまくは行かないですよ。この感覚わかりますか。

キモい言い方かもしれませんが電腦せどりを深く想ってください。愛してください。

電腦せどり最優先で半年取り組んだらあなたは必ず稼ぐ力をつけています。とはいえ、こんなことを言ってもイメージできないことに全力投球は難しいと思います。

しかし、自分を信じて、このカリキュラムを信じて取り組んでみてください。多くの実践者が成功しています。

道が見えるまで長くて半年です。長い人生のたった半年たったです。あなたの明るい未来のために一緒に頑張ってください。

どこかで躓いたら「できる理由」を考えて、絶対に諦めない！自分にできないのはなんでだ？

なぜなぜ分析って言うものがあります。結構スッキリするのでやってみてください。

なぜなぜ分析を5回繰り返すといいと言われていますが、10回やってください。最高にスッキリしますよ。

なぜ、価格差が見つからない？

なぜ、リサーチが遅いのか？

なぜ、仕入れが怖いのか？

一つずつ解決することで力がついてきますので一緒に頑張ってください。

躓いたら金子に連絡ください。