

kaneko式電腦せどり
カリキュラム3【応用編、おまけ】



■推奨環境■

この教材上に書かれている URL はクリックできます。できない場合は最新の Adobe Reader を無料でダウンロードしてください。

<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

■著作権について■

この教材は著作権法で保護されている著作物です。下記の点にご注意戴きご利用下さい。

この教材の著作権は金子隆祐に属します。

著作権者の許可なく、この教材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。この教材の開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

この教材は秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この教材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

この教材に書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

この教材の作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がございましたも、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

この教材のご利用は自己責任でお願いいたします。この教材の利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

お疲れ様です金子です。

ここまで進んで来たあなたは順調でしょうか？順調でなければ金子までご相談ください。

「簡単に諦めないこと！」この言葉がかなり重要ポイントになります。

いま、あなたが本当にこのカリキュラムで上手くいくのか悩んでいるときは自分を信じて、この教材を信じて『諦めないでやり続けてください。』

子供の頃の諦めない気持ちを思い出そう。

自転車、鉄棒、諦めて「もういいや」って途中で諦めましたか？そんなことはないですね。

この気持ちがすごく大切なんです。

この気持ちを思い出せと言っても無理かもしれませんが、いつできるようになるかわからないことをいつまでも諦めないでやり続けて』練習したんです。

あなたの体は覚えているはずなんです。だから今のあなたにも必ずできます。

カリキュラム1でもお話ししましたがビジネススキルを磨くのも筋トレと一緒にコツコツトレーニングをして力をつけて行きます。

いきなり30万円！50万円！100万円！！って稼ぐ人もいますが基本的にはコツコツトレーニングして少しずつ力をつけて行くイメージです。

この教材を100%実践すれば半年後には自分で稼ぐ力が必ず身に付いています。

稼ぐ力とはどんな感じでしょうか。自分で生きていく力なので30万円前後、家族がいれば50万円以上は稼ぎたいですね。

稼ぎたい気持ちがあれば120%可能です。

ここまで順調に進んでいる人はこのカリキュラム3で利益100万円まで稼げるイメージをしっかりとつけてくださいね！それでは張り切って進んで行きましょう。

実は熱いAmazon 在庫切れ商品のリサーチ方法



Amazonでの在庫切れ商品はライバルが居ないためいち早く見つけることが出来れば独占販売に繋がります。その在庫切れ商品の探し方に付いて解説して行きます。※これかなり激アツ情報です。

基本のリサーチ、型番をコピーしてモノレートで検索していきませんが、たまにモノレートが「Hitしませんでした」と出てきたことがあると思います。

この商品はAmazonで在庫切れをしている商品か、もしくは、商品登録がされていない商品になります。在庫切れ商品の場合は、かなり熱い商品になりますので、この商品のリサーチをここで辞めるのではなく次にやってほしいリサーチ方法があります。

【必殺】 Googleで検索です。



Amazon画面からモノレートを見ていきます。このようにGoogleから商品ページを見つけることができますのでここからモノレートで分析していきましょう。1ページ目にAmazonページが出てこない場合は商品ページが無いという解釈で問題ありません。

ホーム&キッチン・家電・キッチン家電・炊飯器・お米器・炊飯器



HITACHI 圧力&スチームIHタイプ IHジャー炊飯器 イト RZ-KV100K-W

日立IH炊飯器

★★★★☆ ・ 11件のカスタマーレビュー

この商品は現在お取り扱いできません。

在庫状況について

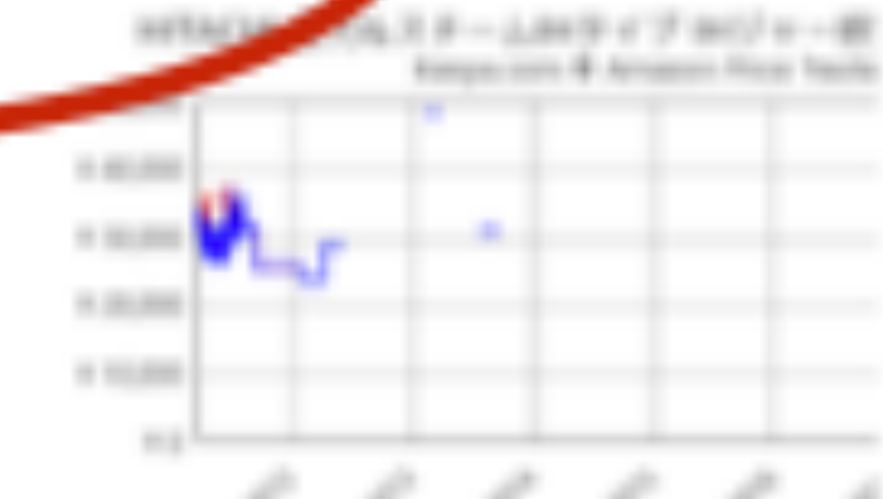
価格: ¥17,900

送料: 無料

保証: 3年保証

保証内容: 修理費無料

保証期間: 3年



販売価格 ¥17,900

販売手数料 ¥0

出荷作業手数料 ¥0

販売価格 ¥17,900

販売手数料 ¥0

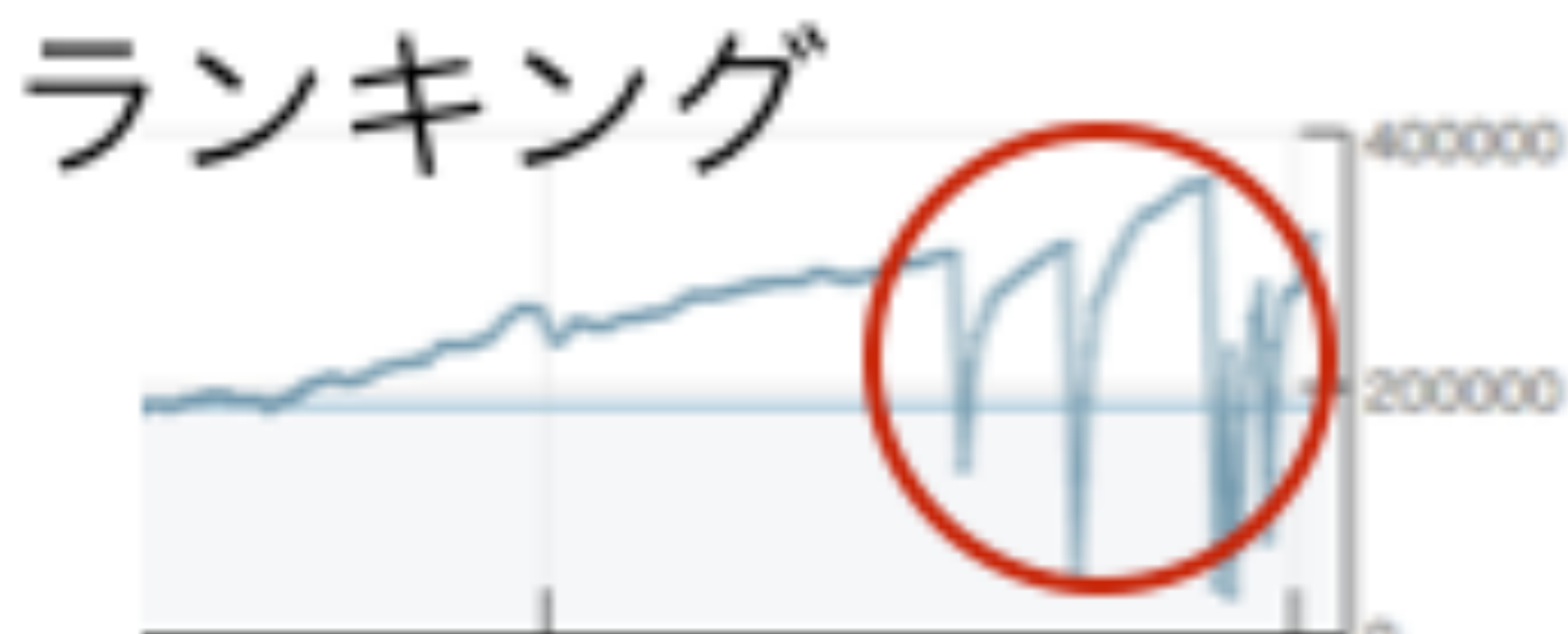
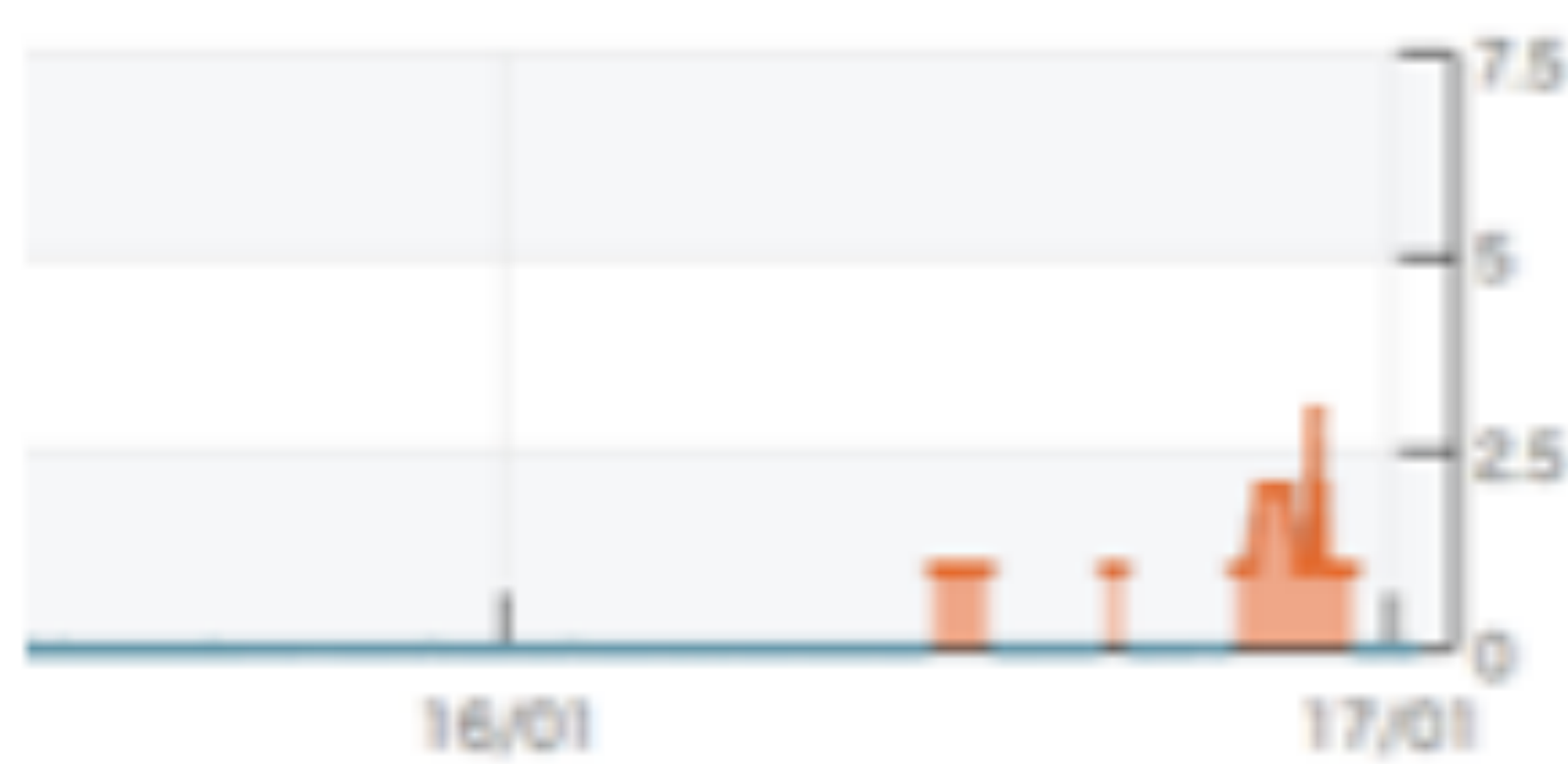
出荷作業手数料 ¥0

このような商品は多くありますので、基本のリサーチがなれてきたら実践してください。

※注意が必要

在庫切れ商品の場合はモノレートのデータ量が少ないので、より細かい分析が必要になっていきます。ランキングが低かったりグラフの折れが少ない商品ですが売れている証拠を分析していきます。

- ・ 最安値、ランキンググラフをみて売れているか分析する
- ・ ランキンググラフは変動があれば売れている



ここから更に分析して売れた証拠を見ていきます

期間毎の最安値一覧

| | | | | |
|----------------|--------|---|---|---------|
| 2016/09/15 18時 | 47039 | 0 | 0 | |
| 2016/09/10 13時 | 312986 | 0 | 1 | ¥9,999 |
| 2016/09/05 05時 | 309055 | 0 | 1 | ¥10,980 |
| 2016/08/30 03時 | 302164 | 0 | 0 | |
| 2016/08/26 19時 | 298016 | 0 | 0 | |
| 2016/08/23 12時 | 294234 | 0 | 0 | |
| 2016/08/20 09時 | 288050 | 0 | 0 | |
| 2016/08/17 05時 | 284806 | 0 | 0 | |
| 2016/08/14 01時 | 279301 | 0 | 0 | |
| 2016/08/10 21時 | 276821 | 0 | 0 | |
| 2016/08/07 17時 | 271692 | 0 | 0 | |
| 2016/08/04 16時 | 264399 | 0 | 0 | |
| 2016/08/01 15時 | 253251 | 0 | 0 | |
| 2016/07/29 13時 | 239378 | 0 | 0 | |
| 2016/07/26 10時 | 213489 | 0 | 0 | |
| 2016/07/24 10時 | 176941 | 0 | 0 | |
| 2016/07/22 09時 | 133088 | 0 | 0 | |
| 2016/07/17 04時 | 304948 | 0 | 1 | ¥10,800 |
| 2016/07/12 01時 | 304040 | 0 | 1 | ¥10,800 |
| 2016/07/07 0時 | 301954 | 0 | 1 | ¥10,800 |
| 2016/07/03 23時 | 299041 | 0 | 1 | ¥10,800 |

| | | | |
|----------------|--------|---|-----------|
| 2016/09/15 18時 | 47039 | 0 | 0 |
| 2016/09/10 13時 | 312986 | 0 | 1 ￥9,999 |
| 2016/09/05 05時 | 309055 | 0 | 1 ￥10,980 |
| 2016/08/30 03時 | 302164 | 0 | 0 |
| 2016/08/26 19時 | 298016 | 0 | 0 |
| 2016/08/23 12時 | 294234 | 0 | 0 |
| 2016/08/20 09時 | 288050 | 0 | 0 |
| 2016/08/17 05時 | 284806 | 0 | 0 |
| 2016/08/14 01時 | 279301 | 0 | 0 |
| 2016/08/10 21時 | 276821 | 0 | 0 |
| 2016/08/07 17時 | 271692 | 0 | 0 |
| 2016/08/04 16時 | 264399 | 0 | 0 |
| 2016/08/01 15時 | 259011 | 0 | 0 |
| 2016/07/29 13時 | 254378 | 0 | 0 |
| 2016/07/26 10時 | 213489 | 0 | 0 |
| 2016/07/24 10時 | 176941 | 0 | 0 |
| 2016/07/22 09時 | 133088 | 0 | 0 |
| 2016/07/20 09時 | 104948 | 0 | 1 ￥10,800 |
| 2016/07/12 01時 | 304040 | 0 | 1 ￥10,800 |
| 2016/07/07 09時 | 301954 | 0 | 1 ￥10,800 |
| 2016/07/03 23時 | 299041 | 0 | 1 ￥10,800 |

ポイント

- 1、ランキングが上がっている
- 2、出品者数の減少
- 3、最安値の変動があるか（基本は最安値から売れていくので価格は上がっているか、在庫が切れると空欄になります。）

ポイント

- 1、ランキングが上がっている
- 2、出品者の減少
- 3、最安値の変動があるか（基本は最安値から売れていくので価格は上がっているか、在庫が切れると空欄になります。）

モノレートの分析は経験値が必要になっていきます。自分が立てた仮説を基準にどうやって売れていったか分析してください。わからない場合はお気軽に金子に聞いてください (^o^)/

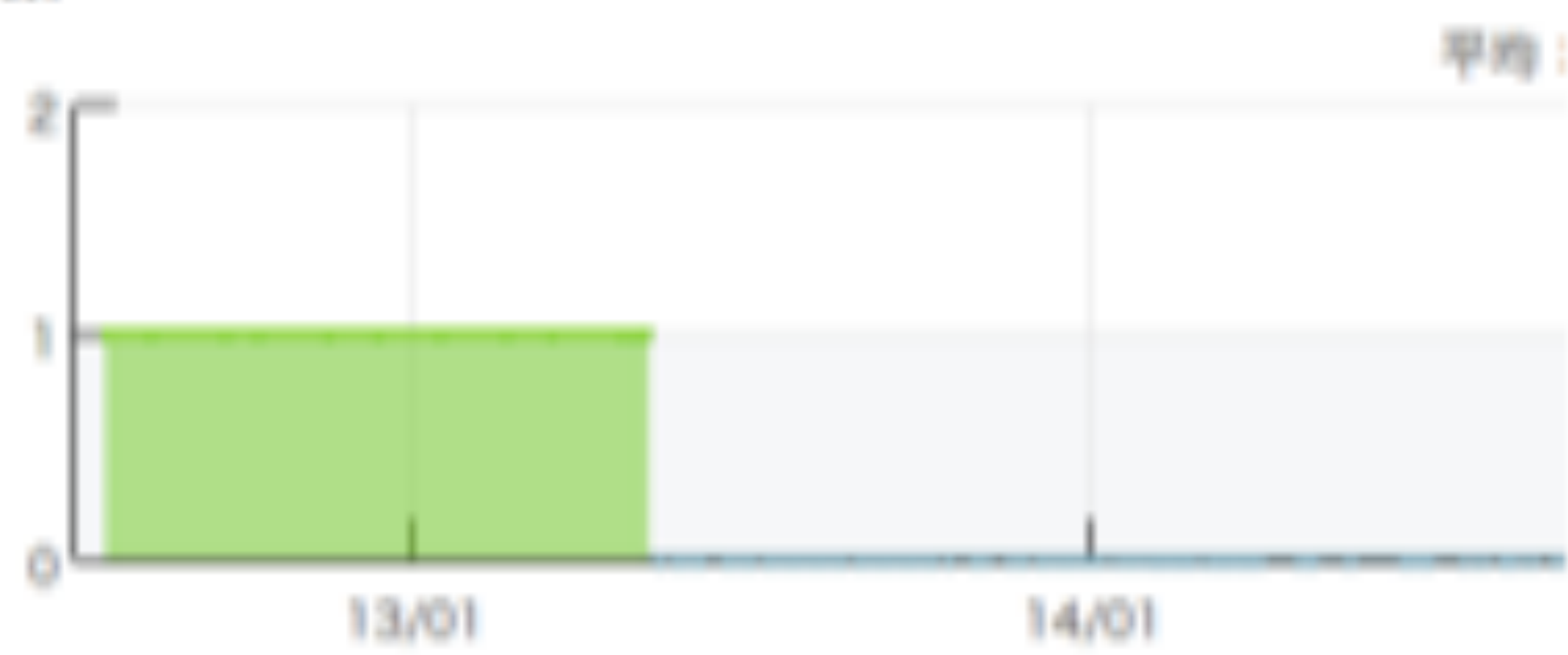
金子の失敗例。4年前に1個だけ売れたデータがあったのですが、さすがにデータ量が少なすぎて思うように売れませんでした、、、安易に仕入れした結果、5000円仕入れの9800円でやっと売れました。

100台位業者が抱え込んでいた不良在庫だったので39800円位で売れたらかなり儲かるぜーってワクワクしていましたが不発でした、、、最後は8900円くらいで販売して利益5000円くらいで終了。笑

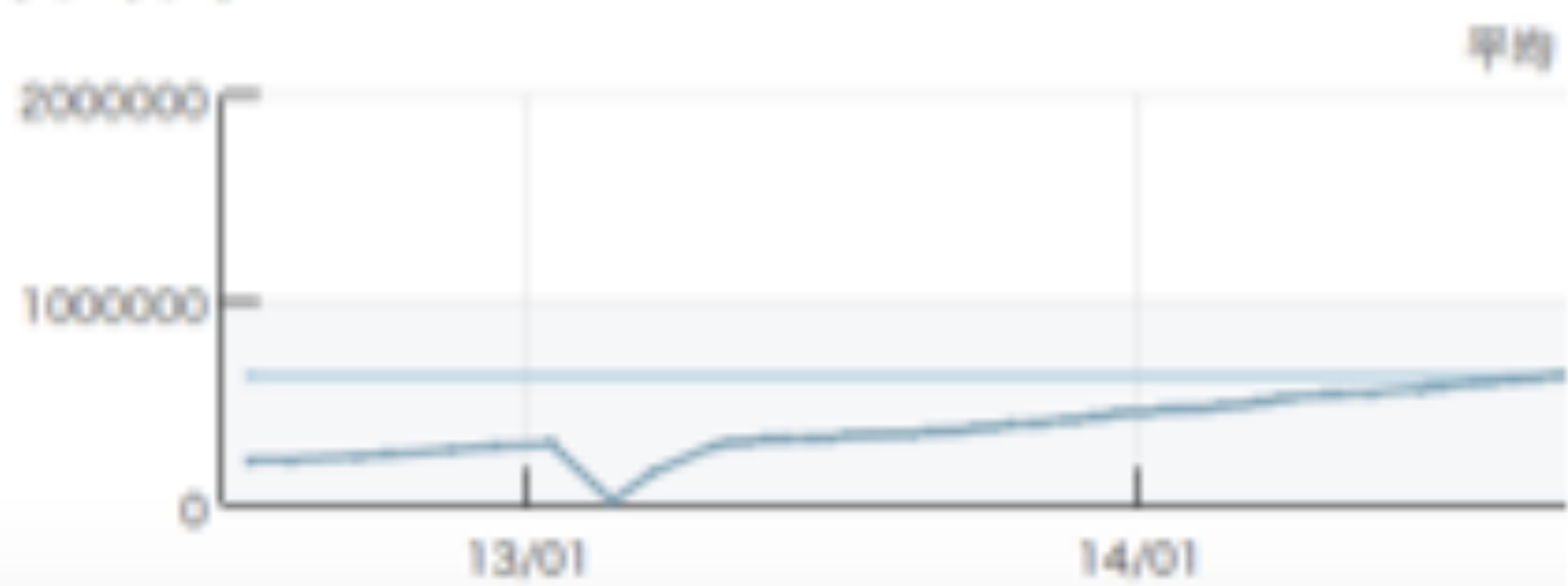
最安値



出品者数



ランキング



こんな経験は僕だけで十分ですんね。でもこの経験があったからこそモノレートの分析力が付いています。あなたは失敗しないようにカリキュラムを読んで下さいね\
(^o^)/

利益を爆発させる 土下座交渉とは

コストをゴリゴリ下げてまとめ仕入れをしていきましょう
国内転売の仕組みはとてもシンプルです。日本で仕入れて、日本で販売する。
これだけです。

まずは仕入れ商品を見つけて、次に分析して仕入れ基準に達しているか？
販売価格は適切か分析していきます。物販の原理原則は、利益＝売上－コスト
これは変わりません。

利益を最大化するために、売上の部分を大きくするか？それともコストを徹底的に抑
えていくか？色々な戦略があります。

では、実際に国内転売での必要コストを理解しましょう。

コストの下げ方

ヤフオク仕入れの場合

- ・商品代金
- ・消費税（ストア出品者の場合）
- ・自宅までの送料

これらの全てのコストを抑えていきましょう！！！！

- ・商品代金

交渉をしましょう。

ヤフオクは質問からの交渉は規約上禁止みたいですが、まったく取り締まりはありませんので、

どんどんやてください。規約違反が嫌だと言う方にはオススメ出来ませんが、僕は一年間交渉

をして一度も問題になったことはありません。

もし、注意が来た場合は辞めればいいんです。質問で交渉することは法律違反ではないですし

いきなりアカウント停止にはなりません。

「出品者へ質問」

現在価格
1,000円 (税0円)

入札する

《1等は全額ポイント進呈 毎日くじ》
カード入会で最大10,000ポイントもらえる

出品者情報
hyk1116428さん フォロー
評価: 105 (★105 ▲0)
出品者のその他のオークションを見る
出品地域: 神奈川県

新着出品のお知らせ登録

出品者へ質問

例) 交渉テンプレート

初めまして

当方住所は東京ですが、送料込み〇〇円で即決出来ないでしょうか？

例) 交渉テンプレート

初めまして

こちらの商品ですが在庫ありましたらまとめて購入希望です。

弊社のイベントで大量にほしいのですが、購入出来ますでしょうか？

特にまとめて仕入れをする場合は複数在庫ありませんか？と質問するのが有効です。

・自宅までの送料

こちらもかなり下げることができます。例えば落札後の交渉で違う発送方法を選択してもらいます。

落札後の交渉は嫌がる方もいますが、小さな商品では定形外にしてもらうなどして一気に送料を安くすることが可能です。

ヤマトのらくらく家財急便はかなり高いので通常のヤマト便に変更して貰うなど配送を変更してもらいましょう。

定形外は補償がありませんが、商品紛失、故障はほぼありません。

このように発送方法を変えてもらうことでコストを抑えることが出来ます。

特に有効なノウハウは同梱仕入れで、複数在庫や別の商品が無いか確認してください。

商品を落札したら出品者の他の商品を仕入れることが出来ないか確認します。出品者IDをクリックすると現在出品中の商品リストを確認できます。

| 選択 | 商品ID | 商品名 | 落札価格 | 終了日時 | 出品者 | 最新のメッセージ | 取引 |
|--------------------------|------|-----|------|------|-----------------|------------|------------|
| <input type="checkbox"/> | | | | | atano2001 | 取引メッセージ | 取引履歴 評価 |
| <input type="checkbox"/> | | | | | fukusukarecycle | 支払いが完了しました | 取引履歴 評価 |



評価 (1453) 出品リスト

この出品者の商品から探す すべてのカテゴリ (607件) 検索 +条件指定

表示設定 100件

入札の多い順

| | おすすめ順 | 現在価格 | 即決価格 | 入札 | 残り時間 |
|---|-------|---------|------|----|------|
|  美品!! makita マキタ 100mm 充電式ディスクグラインダ GA408DZ 1 BV NEW カテゴリ 電動工具 > 研削、研磨機 > ディスクグラインダー | | 13,000円 | - | 1 | 1日 |

★ウォッチ

単純に1つ仕入れた場合、送料は1000円だとします。もし落札した出品者から他の商品を落札したり、

複数在庫を持っていた場合1000円のコストをかなり下げることが出来ます同梱できれば5個購入した場合1つ辺り200円まで送料を下げる事が出来ます。

僕の経験で複数在庫購入する場合送料をサービスしてくれる人が多いです。同梱商品を探すのは有効なコスト削減になります。

利益計算は以下でご確認ください。

Amazonの手数料 (平均15%)

手数料一覧

<https://www.amazon.co.jp/gp/help/customer/display.html?nodeId=1085246>

FBA料金シュミレーター

https://sellercentral.amazon.co.jp/hz/fba/profitabilitycalculator/index?lang=ja_JP

平均17%くらいで考えておけば間違いないですがしっかりと把握しておいてください。

土下座交渉



実は僕が100万円を達成した方法になります。100%全てを公開したセミナーがありますのでぜひ参考にしてください。昔の動画ですが今でも超絶稼げるノウハウです！！

kaneko式土下座まとめ仕入れ

動画→[FMC「0から月収30万を突破する方法セミナー」金子隆祐](#)

動画→[かんたん土下座交渉の仕方](#)

動画はこのテンプレートをつかって交渉していききました。

例) 交渉テンプレート

初めまして

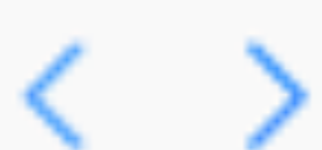
こちらの商品ですが在庫ありましたらまとめて購入希望です。

弊社のイベントで大量にほしいのですが、購入出来ますでしょうか？

こんな感じでつながることが出来れば仕入れも安定してきます

ザクザク行きましょう！

< 受信 (329)



金子様

お世話様です。

100台フリーで在庫入荷しました。
50台×2 でラクマ出品しています。

もしよろしければご確認いただければと思います。

< 戻る

6件のメッセージ
リモコンの件



通常3000円でお取引をしているところ、金子様特別価格で2800円をお出ししておりました。

単価をこれ以上下げるのは厳しいのですが、100台ご購入であれば2500円でご案内させていただきます。

いかがでしょうか？

また、ラクマを私が理解しておりませんので出来ましたら、前回と同様

中古を制するものは世界を制する

新品出品が厳しくなった今、中古が熱い！！

2016年12月くらいからAmazonの出品規制が厳しくなり、新規出品者が一部大手メーカーの新品出品ができなくなりました。家電製品の一部の商品を出品する際に、出品許可申請が必要となり、現在、ソニー、パナソニック、エプソン、富士フィルムなど

商品を新品で出品しようとする制限がかかっていて一部の方が出品できない状況になっています。

出品許可の申請が必要なメーカー

今回、出品許可の申請が適用されたのは特定のメーカーの商品です。

現在、出品制限がかかっていて出品できないものとしては、以下のメーカーの商品が挙げられています。

まれに許可申請ボタンを押しただけで、申請が通ってしまう現象も起こっています。汗

2017年10月頃からアカウントによってですが大手メーカーの出品がかなり緩くなり今度はなんでも出品できるようになりました。

このようにAmazonの規約変更は日々ありますので柔軟に対応して行きましょう。

- 1 SONY
- 2 CASIO
- 3 EPSON
- 4 BROTHER
- 5 DJI
- 6 PANASONIC
- 7 FUJIFILM
- 8 GOPRO
- 9 CANON
- 10 NIKON
- 11 Hoppetta
- 12 Ergobaby
- 13 RICOH
- 14 PENTAX
- 15 OLYMPUS
- 16 SIGMA
- 17 BenQ Japan
- 18 TAMRON
- 19 CAPTAIN STAG
- 20 Abercrombie & Fitch
- 21 TORY BURCH
- 22 Polo Ralph Lauren
- 23 Vivienne Westwood
- 24 COACH
- 25 TIFFANY
- 26 GOYARD
- 27 NEW BALANCE
- 28 CK CALVIN KLEIN
- 29 CHAN LUU
- 30 RAY-BAN
- 31 Daniel Wellington
- 32 A BATHING APE
- 33 BURBERRY
- 34 Dior

- 35 emu
- 36 FENDI
- 37 Giorgio Armani
- 38 HUNTER
- 39 IL BISONTE
- 40 Mila schon
- 41 LONGCHAMP
- 42 MONCLER
- 43 Orobianco
- 44 TOMS SHOES
- 45 PANERAI
- 46 Salvatore Ferragamo
- 47 VANS
- 48 adidas
- 49 NIKE
- 50 GUCCI
- 51 GUESS
- 52 LeSportsac
- 53 MARC BY MARC JACOBS
- 54 TOMS SHOES
- 55 Dunhill
- 56 Ed Hardy
- 57 FJALL RAVEN
- 58 BOTTEGA VENETA
- 59 LOUIS VUITTON
- 60 CANADA GOOSE
- 61 Chloe
- 62 Paul Smith
- 63 Christian Louboutin
- 64 MINNETONKA
- 65 TATRAS
- 66 TOD'S

商品によっては上記のメーカーの商品でも、新品で出品できる状態のものもある
ようですが、今後どうなるかはわかりません。

出品許可の申請で必要なもの

商品によって必要書類が異なりますがほとんどの場合、申請するには、メーカーまたは卸業者から発行された仕入れ請求書が必要になります。

必要書類を送信する

- ◎ メーカーまたは卸業者から発行されたパナソニック(Panasonic)商品の仕入れ請求書で、それぞれ異なるもの3通

請求書が次の要件を満たしているか確認してください。

- 2016/09/16 (180日以内) 以降の日付け
- 出品者の名前と住所が含まれている
- メーカーまたは卸業者の名前と住所が含まれている
- すべての請求書を合計して30点以上の商品が購入されたことを示している
- すべての請求書を合計してパナソニック(Panasonic)の商品が5種類以上購入されたことを示している
- 価格情報が表示されていない(任意)

かなり出品が厳しいメーカーの場合以下の条件を満たしている必要があるので注意が必要です。

例) 180日以内の日付

出品者の名前と住所が明記

メーカーまたは卸業者の名前と住所が明記

すべての請求書を合計して30商品以上の購入が証明できる

すべての請求書を合計して出品申請する商品のメーカーのものが5種類以上

購入されたことを証明できる

価格情報が表示されていない (任意)

個人出品者さんにはかなり厳しい条件ですよね。汗

でも中古を極めれば問題ありません。

最近では出品申請代行があるようなので別記事で紹介していきたいと思います。

Amazon中古品販売

中古販売についてのポイントをお伝えしていきます。

中古市場のメリット

- ・利益額が良い
- ・利益率が高い
- ・ライバルが少ない

デメリット

- ・返品のリスクが高い
- ・悪い評価が付きやすく、アカウントに傷がつきやすい
- ・検品、梱包が面倒
- ・回転率が悪い

中古市場は新品に比べてデメリットは多くありますがデメリットが多い分ライバルがいません。

では、どんなところを意識して取り入れればいいのかを解説していきます。

Amazonでの中古販売は、他のヤフオクやフリマアプリの販売と違い少しポイントがあります。

1, カートが取れない

Amazonでの新品販売は、いかにカートを獲得するかが販売のポイントです。

しかし、基本的に中古はカートは存在しません。

中古品を買いに来たお客さんは、商品ページの「中古の出品者」から出品者一覧を選んで見えています。



象印 IH炊飯器 極め炊き 5.5合 ブラウン NP-VN10-TA

象印マホービン (ZOJIRUSHI)

★★★★☆ 122件のカスタマーレビュー

比較: [この商品の出品を見る](#) [この商品と関連商品の出品を見る](#)

絞り込み [すべて消去](#)

Amazonポイント
 Amazonポイント

配送
 プライム
 無料配送

コンディション
 新品
 中古品
 ほぼ新品
 非常に良い
 良い
 可

| 商品価格+配... | コンディション | 販売/出品 | 配送 | 購入オプション |
|--|---|--|---|---|
| ¥ 15,000 + ¥ 200 (関東への送料) コンビニ・ATM・ネットバンキング・電子マネー払いが利用できます。 | 中古品 - 良い 10日間保証をお付けいたします。動作確認済みの製品となります。付属品はありません。中古製品のため使用による多少の擦れ、キズ等があります。 続きを読む | ネットショップ プwinwin ★★★★★ 過去12か月で94%の 高い評価 (16件の評価) | ・ 4/28～5/8の間にお届けします。 ・ 発送元: 日本。 ・ 配送料 および 返品について。 | <input type="button" value="カートに入れる"/> または 1-Clickで注文する場合は、 サインイン をしてください。 |
| ¥ 29,500 + ¥ 723 (関東への送料) | 中古品 - 非常に良い 動作確認済みの中古品です。新品ではございませんので、多少の使用感や痛み、経年劣化に伴う液晶やバッテリーの消耗などはございます。委託... 続きを読む | モデルプレス ★★★★★ 過去12か月で 100%の 高い評価 (1件の評価) | ・ 5/6～15の間にお届けします。 ・ 発送元: 日本。 ・ 配送料 および 返品について。 | <input type="button" value="カートに入れる"/> または 1-Clickで注文する場合は、 サインイン をしてください。 |
| ¥ 33,545 + 関東への送料無料 コンビニ・ATM・ネットバンキング・電子マネー払いが利用できます。 | 中古品 - 良い 【安心10日間保証付き】商品をご買いただきありがとうございます。こちらの商品は中古品である為、本体に少しの傷や汚れがある場合がございます。 続きを読む | ワールドライン(全国送料無料・法人窓口あり) ★★★★★ 過去12か月で 100%の 高い評価 (28件の評価) | ・ 5/6～18の間にお届けします。 ・ 発送元: 日本。 ・ 配送料 および 返品について。 | <input type="button" value="カートに入れる"/> または 1-Clickで注文する場合は、 サインイン をしてください。 |
| ¥ 33,545 + ¥ 597 (関東への送料) | 中古品 - ほぼ新品 こちらの商品は中古品になりま | ジャパンスタイル通販店舗 ★★★★★ | ・ 5/6～15の間にお届けします。 ・ 発送元: 日本。 | <input type="button" value="カートに入れる"/> または |

ここから商品を選んでくれて、カートに入れるをクリックするのが中古品を買いに来た人が購入するまでの流れです。

ここでポイントなんです、たとえば中古品の出品者が10人以上いる場合自分の出品商品がそもそも見つけられにくいという事態が発生します。wii本体で見ると、中古出品者が169人いて最低価格が1500円です。



画像をクリックして拡大イメージを表示



ショッピングリサーチャー広告

Wii本体 (シロ) (「Wiiリモコンジャケット」同梱) (RVL-S-WD) 【メーカー生産終了】

任天堂

プラットフォーム : Nintendo Wii

★★★★☆ - 449件のカスタマーレビュー

価格: ¥ 21,340 **プライム**

ポイント: 1pt [詳細はこちら](#)

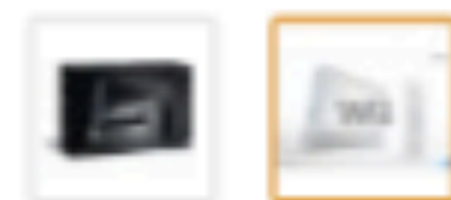
注: 別の出品者から、上記よりも価格が低い商品が出品されています。(Amazonプライム対象商品ではない場合があります)

残り1点 [ご注文はお早めに](#) [在庫状況について](#)

4/18 火曜日 にお届けするには、今から**11 時間 26 分**以内にお急ぎ便を選択して注文を確定してください(有料オプション。Amazonプライム会員は無料)

この商品は、Precious Loveが販売し、Amazon.co.jp が発送します。この出品商品には代金引換とコンビニ・ATM・ネットバンキング・電子マネー払いが利用できます。ギフトラッピングを利用できます。

カラー: シロ



新品の出品: 28 ¥ 20,600より
980より

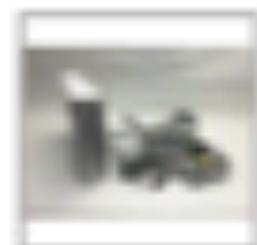
中古品の出品: 169 ¥



¥ 1,980
プライム

中古品 - 可

☆動作確認済み。☆消毒ク
リーニング済み。☆本体、AC
アダプター、AVケーブルの出
品になります。☆本体に細か
いキズありますが、動作...
▶ [続きを読む](#)



WASH
MART

★★★★★ 過去
12 か月で98%の
[高い評価](#)(77件の評
価)

AMAZON.CO.JP 配送センター
より発送されます ▼

- 通常配送
- お届け日時指定便が利用で
きます。
- [配送料](#) および [返品につい
て](#)。

カートに入れ

または
Amazonプライム
のサービスをご利
用いただくには、
[1-Click機能の設定
をON](#)にしてくださ
い。

¥ 2,000
プライム

中古品 - 良い

【限定1品のみのご案内】
【商品のご説明になりますの
で必ずご確認下さい。】
Amazon配送センターより迅
速丁寧最重にご発送致します...
▶ [続きを読む](#)

コンビニ・ATM・
ネットバンキン
グ・電子マネー払
いが利用できま
す。

KTK on-
lineshop

★★★★★ 過去
12 か月で99%の
[高い評価](#)(337件の
評価)

AMAZON.CO.JP 配送センター
より発送されます ▼

- 通常配送
- お届け日時指定便が利用で
きます。
- [配送料](#) および [返品につい
て](#)。

カートに入れ

または
Amazonプライム
のサービスをご利
用いただくには、
[1-Click機能の設定
をON](#)にしてくださ
い。

← 前へ

1 2 3 4 5 6 7



20 次 →

しかも全部のページが20ページあります。ということは、自分の出品商品を優先的に見て

もらおうと思った場合1500円に近い金額で出品しなければ、そもそも商品を見つけてもらえません。

ここがAmazonでの中古品販売の難しいところです。どれだけ購入者に見つけてもらえるか。

僕はシンプルに中古品を扱う時の出品価格は新品と同じく「最低価格」を意識してリサーチしていきます。

最低価格で販売して、売れない商品は仕入れをしないというスタンスです。

もっと高度な出品方法をしていけば、色々なやり方はありますが

まずは、この部分をポイントに最低価格で出せるのか？を意識して中古にチャレンジしてください。

2、状態説明が大切

中古品販売の場合は、新品と違い必ず出品者一覧から購入者は選ぶことになります。そこで大切になるのが、コンディション説明です。

例 1

こちらの商品は中古品です。商品状態は良好です。

例 2

(中古品 非常に良い) 説明書が欠品していますが、その他の付属品は全て揃っています。

動作確認済み。アルコール消毒済み。 ☆★Amazon専用在庫です★☆☆年中無休。通常送料無料。安心のAmazonセンターからの発送なので365日、迅速に対応致します。【十分な検品をしてから出荷をしています。チェック漏れによる書込や欠品がある場合、ご連絡頂ければ対応を致しますので、ご連絡をください。】

どちらが良いかと言うと、圧倒的に例 2 ですよね。

これって手間がかかると言う方もいますが、テンプレートを作っておけば例 1 と例 2 では

文を作成する時間はほとんど変わりません。

もっと商品の状態を伝えたい方は、商品画像を添付する事も可能です。

商品登録画面で、コンディション中古を選択すれば画像の添付項目が出てくるので、そこからアップロードする事が可能です。

商品説明、商品画像を丁寧にしていけば圧倒的に返品率を下げる事が出来ますので自分なりに整えていきましょう。

3、商品の梱包、納品方法

中古品は色々なコンディションが存在します。

Amazonマーケットプレイス コンディション・ガイドライン

- ・新品
- ・ほぼ新品
- ・非常に良い
- ・良い
- ・可

それぞれの定義をつけて、中古販売を簡単化することが大事です。今回は僕のつけている

定義についてお話ししようと思います。

コンディションの定義については個人感での違いがありますので、あくまで参考程度と
思ってください。

ほぼ新品

展示品や新品だけど箱が明らかに汚れている物や箱が無いもの、未使用だけど欠品があるもの、

未使用だけど商品に傷やスレがあるものをほぼ新品としています。

非常に良い

ほぼ新品以外のすべての中古商品を一律「非常に良い」のコンディションにしています。

この狙いとしては、やはり人によってコンディションの感覚が違います。

ほぼ新品にしても「どこがほぼ新品やねん」とクレームを言われることがあります。

これはしょうがないです。物販をやっていく上でどんな素晴らしい商品を扱っていても必ずクレームはありますので改善策をサクッと考えて深く考えず次へいきましよう ^^

人それぞれコンディションの定義が違ってきます。

なので僕は細かい定義は付けないようにして、丁寧なコンディション説明と商品画像を

しっかり添付して一律非常に良いにしています。非常に良いで最低価格であれば売れやすいかなと言う戦略を立てています。ぜひ参考にしてください。

あくまで僕の戦略ですのであなたなりの戦略を考えていくのも大切です ^^

4、価格設定のポイント

中古品販売をしていく上で、価格の設定方法やリサーチのコツをお話していきます。資金に余裕が無い状態で、かつAmazonで中古品を販売する時は以下のポイントに注意しましょう。

- ・状態関係無く、販売は最低価格に合わせる
- ・モノレートの分析を新品以上に細かく分析する
- ・Amazon以外で売れないのかを考える

4-1、状態関係無く、販売は最低価格に合わせる

Amazon中古品販売を開始する時は、まず最低価格に合わせることを意識しましょう。たとえ状態が「非常に良い」や「良い」でも、最低価格に合わせて出品すれば、分析の上ですが、それなりの早い回転率で商品は売れていきます。

中古品販売は、基本カート取得ができないため中古購入層のお客様に、必ず自分の商品を選んでもらうために、とにかく最低価格が必須条件になります。

4-2、モノレートの分析を新品以上に細かく分析する

中古品をモノレートで分析する場合、新品と同じくランキングの変動を参考にします。

+中古品の場合は期間毎の最安値一覧（モノレートの下グラフ）も細かくみて分析していきます。

期間毎の最安値一覧



Wii本体 (しろ) (「Wiiリモコンジャケット」同梱) (RVL-S-WD) 【メーカー生産終了】

| 調査日 | ランキング | 新品 出品者数 | 最安値 | 中古 出品者数 | 最安値 | コレクター 出品者数 | 最安値 |
|-------------|-------|------------|---------|------------|--------|---------------|-----|
| ↓ ↑ | 175 | 123 | 46 | 138 | 52 | 0 | |
| 2017 | | | | | | | |
| 04/17 16時 | 311 | 28 | ¥20,600 | 169 | ¥980 | 0 | |
| 04/16 22時 | 378 | 28 | ¥16,782 | 164 | ¥980 | 0 | |
| 04/15 22時 | 335 | 27 | ¥20,600 | 169 | ¥980 | 0 | |
| 04/14 22時 | 327 | 27 | ¥20,600 | 172 | ¥980 | 0 | |
| 04/13 22時 | 392 | 27 | ¥20,600 | 172 | ¥1,196 | 0 | |
| 04/12 23時 | 192 | 25 | ¥20,600 | 166 | ¥1,168 | 0 | |
| 04/11 19時 | 281 | 24 | ¥20,600 | 172 | ¥930 | 0 | |

- ・ ランキング変動
- ・ 出品者の数の変動
- ・ 最安値の変動

この3つを良く分析しましょう。

中古品の販売価格は新品と違い、決まった販売価格がありません。新品価格の数千円下げて売れることもあれば、半額以下に下げないと売れない事もあります。だからこそ、過去全期間のデータを見て、売れた証拠をよく分析していきます。データがない場合はその商品は扱わない方がいいでしょう。

中古品販売は、販売価格設定が難しいポイントのひとつです。この設定を間違えると、売れずに残ってしまうことになるので、仕入れの段階で、最低でも利益率30%以上はある状態で落札することを意識してリサーチをしていきましょう。

中古品の仕入れリサーチの場合は「他の出品者数」と「適切な仕入れ価格」を注意して

分析してください。他の出品者数狙うべきポイントは1ヶ月間で売れている個数とライバルの数が同じかもしくはそれ以下です。さらにプライム出品者数にも注意が必要です。

たとえば、出品者が5人いて、全員がFBA出品者の場合、必然的に価格競争が起こります。なので、販売価格を最安値で分析すると価格競争が起こらないようにライバル分析も忘れず行ってください。

適切な仕入れ価格

中古商品の場合はモノレートを全期間のデータを見て分析してください。全期間にすると3ヶ月のデータでは見れないデータが出てきます。ここを分析できるようになればライバルが圧倒的に少なくなります。

例を上げていきます。

こちらの商品は販売2万円前後で3ヶ月間売れていません。しかし全ての期間で分析すると売れる販売価格が見えてきます。

3ヶ月データ

> [B000HP9OKK] の検索結果が1件だったため、当該商品ページを表示しました。



| by Monozon | 過去1ヶ月目販売数 | 過去2ヶ月目販売数 | 過去3ヶ月目販売数 | 平均月間販売数 | 3か月合計販売数 |
|------------|-----------|-----------|-----------|---------|----------|
| 合計 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 新品 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 中古 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| コレクター | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |

HITACHI 32V型 ハイビジョン 液晶テレビ Wooo W32L-H90

2006/08/20 ランキング[家電・カメラ]:659485

ASIN:B000HP9OKK | JAN:4902530777222

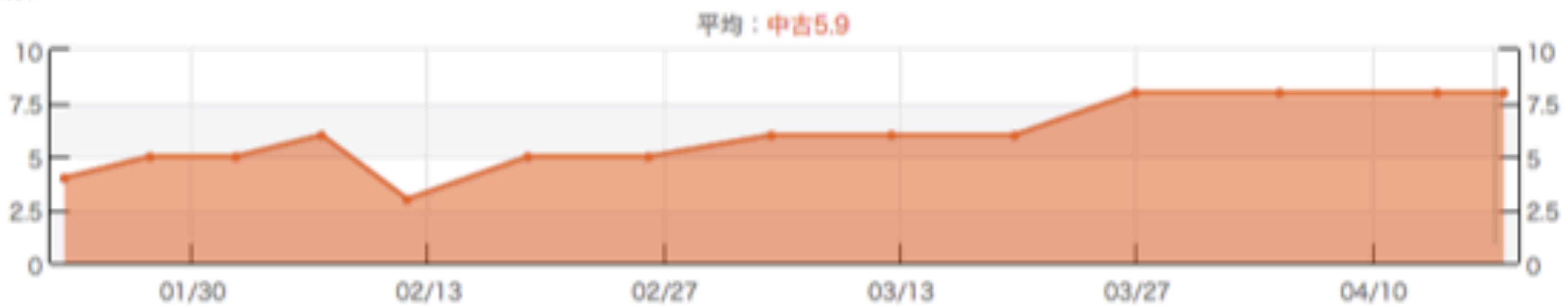
| コンディション | ¥ 最安値 | 出品者数 | アマゾン販売 |
|---------|-------------------------------|------|--------|
| 中古 | ¥19,800 商品ページ | 8 | - |

※送料別の価格です

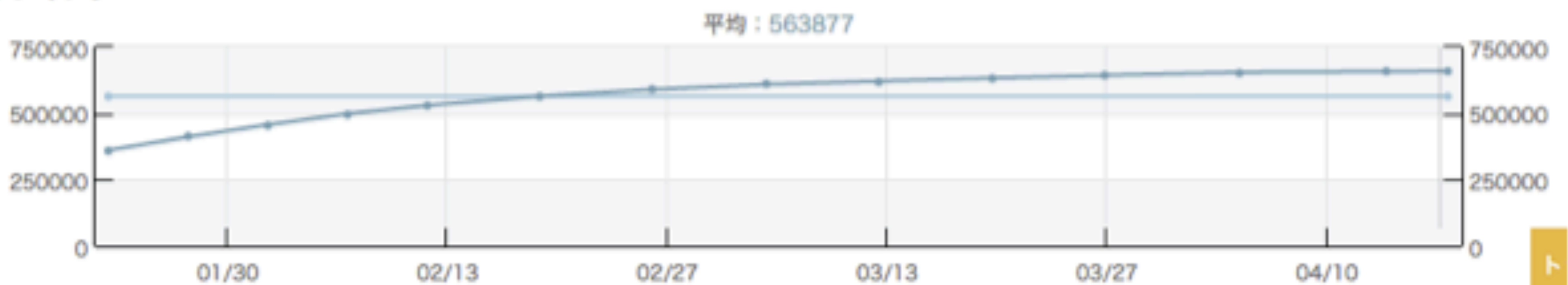
最安値



出品者数



ランキング

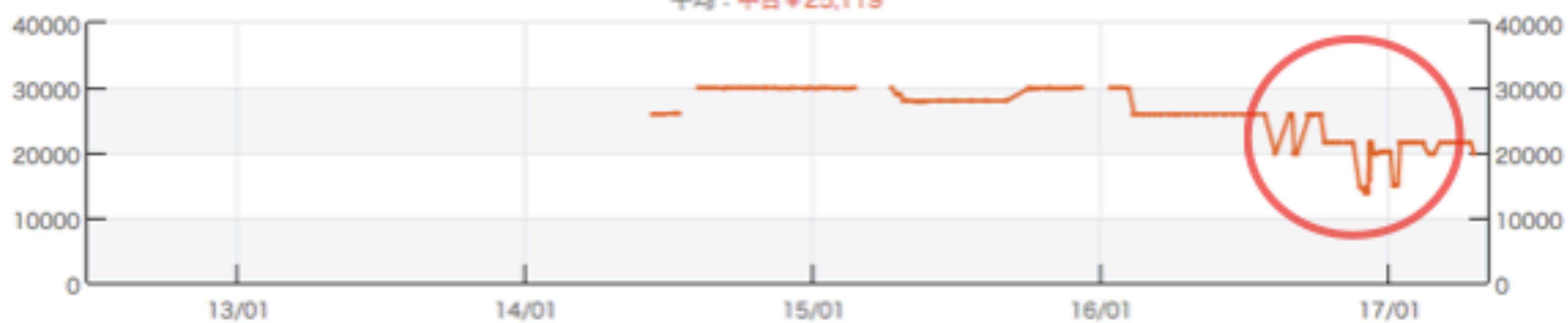


全期間データ

最安値

過去 約58ヶ月 1日間のデータです

平均：中古¥25,119



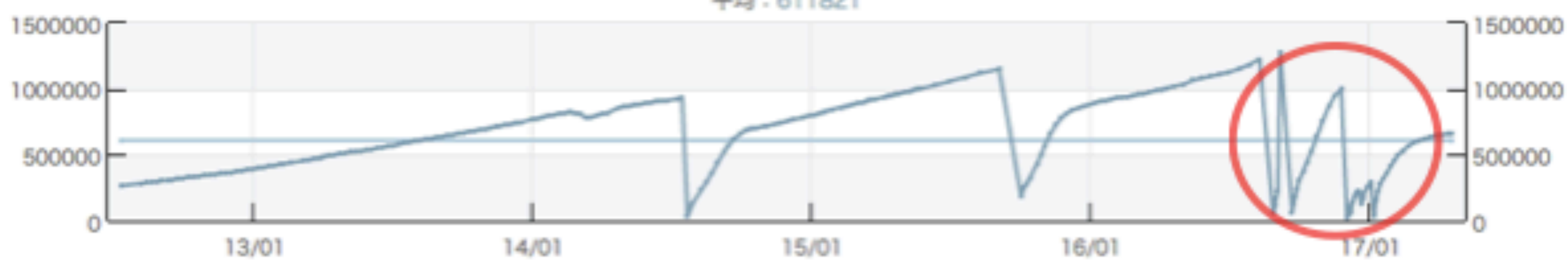
出品者数

平均：中古1.6



ランキング

平均：611821



更に売れた証拠を分析していきます。ランキングの変動、出品者数の変動、価格の変動があることで確実に売れている証拠を掴んでいきます。

期間毎の最安値一覧



HITACHI 32V型 ハイビジョン 液晶テレビ Wooo W32L-H90

| 調査日 | ランキング | 新品 出品者数 | 最安値 | 中古 出品者数 | 最安値 | コレクター 出品者数 | 最安値 |
|---|--------|------------|-----|------------|---------|---------------|-----|
| ↓ | ↑ | 9 | 0 | 15 | 16 | 0 | 0 |
| 12/19 22時 | 127578 | 0 | | 6 | ¥20,140 | 0 | |
| 12/16 20時 | 230681 | 0 | | 6 | ¥19,800 | 0 | |
| 12/13 16時 | 205950 | 0 | | 5 | ¥19,800 | 0 | |
| 12/11 14時 | 178900 | 0 | | 5 | ¥19,800 | 0 | |
| 12/09 14時 | 149931 | 0 | | 4 | ¥21,600 | 0 | |
| 12/07 14時 | 112968 | 0 | | 4 | ¥21,600 | 0 | |
| 12/06 14時 | 87475 | 0 | | 5 | ¥15,800 | 0 | |
| 12/05 14時 | 55943 | 0 | | 4 | ¥21,600 | 0 | |
| 12/04 14時 | 82268 | 0 | | 5 | ¥13,800 | 0 | |
| 12/03 14時 | 49408 | 0 | | 5 | ¥13,800 | 0 | |
| 12/02 14時 <input checked="" type="checkbox"/> | 48970 | 0 | | 6 | ¥13,800 | 0 | |
| 12/01 01時 | 87917 | 0 | | 5 | ¥13,800 | 0 | |
| 11/23 20時 | 997208 | 0 | | 6 | ¥14,800 | 0 | |

分析した結果この商品は13,800円ですぐ売れていることがわかります。なので今現在の最低価格19,800円ではなく販売価格を13,800円を基準に仕入れしていきます。

この商品は自己発送が多く価格競争が起きにくいこともわかります。ライバルがプライム出荷だと僕達と同じように回転率を考えているので早く売り切ろうとどんどん

価格を下げて価格競争が起こってしまいます。

自己発送者は無在庫セラーだったりリサイクルショップ屋さんが多いので価格競争をそこまでおこしません。注意は必要ですが価格競争にはなりづらいことを覚えておいてください。

おっと、この商品はサイズオーバーでFBAに納品できない商品かもしれません。

だからプライム出荷がないのかもしれませんが。でも、販売価格13,800円で仕入れであれば問題ありません。コンパクトに梱包すれば32型までテレビは納品できます。

| コンディション | ¥ 最安値 | 出品者数 | アマゾン販売 |
|---------|-------------------------------|------|--------|
| 中古 | ¥19,800 商品ページ | 8 | - |

※送料別の価格です

[商品詳細](#) [価格比較](#) [フリマ](#) [FBA料金](#) [レビュー](#) この商品を [USA](#) のamazonで [見る](#)

| コンディション | 出荷経路 | 価格(送料込み) | ポイント | 出荷タイム | 総額 (販売金額+送料-ポイント) | 評価 (件数) |
|---------|------|---------------|------|-------|-------------------|-----------------|
| 非常に良い | 自己発送 | 30,340円(340円) | Opt | 3~7日 | 30,340円 | 90-94%(14,837件) |
| 良い | 自己発送 | 21,600円(0円) | Opt | 8~13日 | 21,600円 | 98-100%(107件) |
| 良い | 自己発送 | 22,540円(340円) | Opt | 8~13日 | 22,540円 | 70-79%(114件) |
| 良い | 自己発送 | 23,340円(340円) | Opt | 8~13日 | 23,340円 | 80-89%(17件) |

中古販売初級編はとにかく新品が売れまくっている商品の中古を狙っていきましょう。

シンプルに3ヶ月でこれくらい売れている商品です。



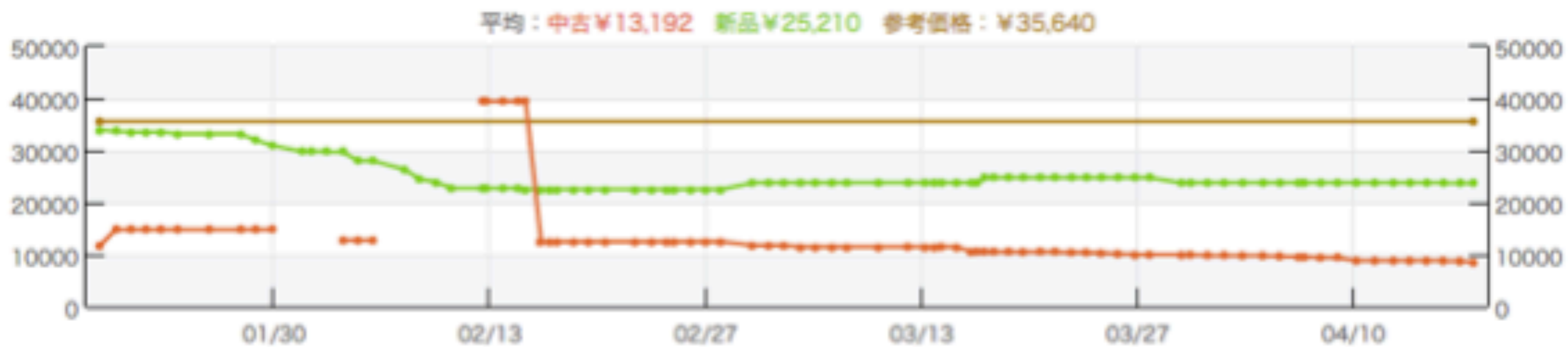
このように、そもそも新品の需要がかなりある商品は、中古層のお客様も必ずいるので、

新品より少し下げるだけで、中古が売れていきます。とにかく回転率を意識する場合は、

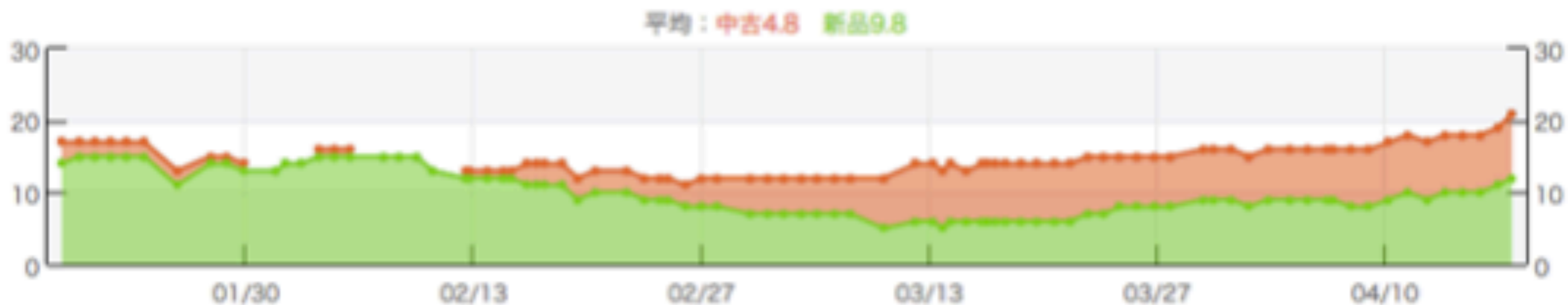
これくらい需要のある商品の中古をリサーチしましょう。

次に、少し長いスパンで仕入れをする商品の特徴です。

最安値



出品者数



ランキング



期間毎の最安値一覧でまず中古がいくつ売れているか分析します。

- 1、ランキングの変動
- 2、出品者数の変動
- 3、価格の変動

があることで確実に売れている証拠をつかみます。

次に出品者数を見てライバルの確認をしていきます。

この商品は3ヶ月で中古が5個売れていましたが、プライム出荷が7名に増えて価格競争

になっていました。高値の時で14,800円で売れてましたが直近で8,635円まで

下がっています。この価格競争に巻き込まれないために需要と供給のバランスを分析して

いく事がポイントになります。



タイガー IH炊飯器 「炊きたて」 tacook 3合 ブラック JKU-A550

タイガー魔法瓶(TIGER)

★★★★☆ 49件のカスタマーレビュー

比較: [この商品の出品を見る](#) [この商品と関連商品の出品を見る](#)

絞り込み [すべて消去](#)

Amazonポイント

Amazonポイント

配送

プライム

無料発送

コンディション

新品

中古品

ほぼ新品

非常に良い

良い

可

商品価格+配送料

コンディション

販売/出品

¥ 8,635 [プライム](#)

代金引換とコンビニ・ATM・ネットバンキング・電子マネー払いが利用できます。

中古品 - 良い

本体・電源コード・クッキングプレートあり。それ以外の付属品は欠品しております。清掃済み。本体外側に若干のスレあり。内釜の若干のキズ... [続きを読む](#)



北のとら屋

★★★★★ 過去 12 か月で99%の高い評価 (1,015件の評価)

¥ 8,635 [プライム](#)

コンビニ・ATM・ネットバンキング・電子マネー払いが利用できます。

中古品 - 良い

ご覧頂き、ありがとうございます。誠心誠意、丁寧に対応させていただきます。中古品になりますので商品全体にスレ・傷みなどの使用感がござ... [続きを読む](#)



オンラインショップ
信州・清水家1号店

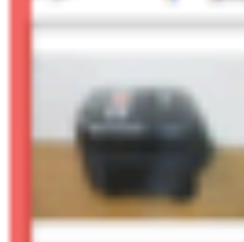
★★★★☆ 過去 12 か月で97%の高い評価 (59件の評価)

¥ 8,636 [プライム](#)

コンビニ・ATM・ネットバンキング・電子マネー払いが利用できます。

中古品 - 可

【【安心の30日間返品・返金保証】】送料無料で、即日配達！ 純正箱無しのため、格安価格にてご提供致します。純正箱なしのため「中古可」... [続きを読む](#)



生活創造市場 小江戸本店

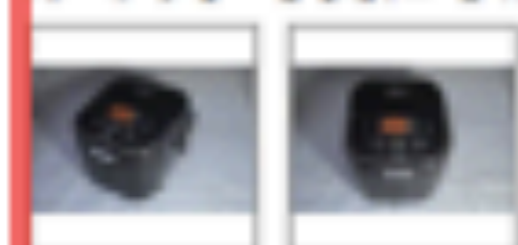
★★★★★ 過去 12 か月で100%の高い評価 (10件の評価)

¥ 8,798 [プライム](#)

コンビニ・ATM・ネットバンキング・電子マネー払いが利用できます。

中古品 - 良い

【状態】中古品ですが比較的きれいな状態です。使用による傷やスレはありますが、動作は問題ありません。【付属品】本体のみです。写真に写... [続きを読む](#)



SMILESHOP

★★★★☆ 過去 12 か月で93%の高い評価 (30件の評価)

ポイントは「他の出品者数」と「適切な仕入れ価格」を注意して分析して行きます。
動画を取りましたので何度も見て自分に落とし込んでください。
上級編なので難しいですが分析出来るようになれば最強ですので絶対に覚えてください！！

派生リサーチ固定概念を捨てる

リサーチを行う上でどうしても自分の得意カテゴリーだけ見るようになっていきます。なので、派生リサーチしていくことで視野を広げていきましょう。

例えば、

炊飯器→パナソニック→パナソニックは他にどんな商品があるのかな？

冬はヒーター、夏は扇風機など季節で需要を考えたり、検索してさがしていくのも有効です。



注目度 No.1



☆美品☆Panasonic パナソニック VIERA ビエラ TH-32D305 32V型液晶テレビ 2017年製



出品者 r_m0214 (評価) 🏆

カテゴリ テレビ > 32インチ~ > 液晶

注目度 No.2



良好 Panasonic パナソニック BE-ELZ03 EZ イーゼット BMXスタイル 149~181cm 電動アシスト 楽直 Y2821054



出品者 marketenterprise_2006 (評価) 🏆 STORE 🏆

カテゴリ 自転車、サイクリング > 車体 > 電動アシスト自転車

注目度 No.3



2013年製!Panasonic★エコウォッシュシステム・送風乾燥★8.0kg洗濯機(7S92231)



出品者 proassist_recycle (評価) 🏆 STORE 🏆

カテゴリ 洗濯機 > 洗濯機一般 > 5kg以上

すべてのオークション

Panasonic Panasonic LUMIX DMC-GX7MK2 レンズキット

NEW!



出品者 gasdf155 (評価)

カテゴリ デジタルカメラ > ミラーレス一眼 > パナソニック

箱付き美品 Panasonic Panasonic LUMIX DMC-GM1K #1271

NEW!



出品者 shenshan0820 (評価) 🏆🏆🏆

カテゴリ デジタルカメラ > ミラーレス一眼 > パナソニック

炊飯器→引っ越しで需要が出て来る商品→掃除機、レンジ

価格差を見つけた商品から他に転売できる商品を探すのに派生させていくと芽づる式で商品レパートリーが増えていきますのでこの派生リサーチを取り入れてください。

炊飯器だけでも毎月10万円は簡単に稼げますが、他の商品知識も付けて仕入れをどんどん強くしていきましょう。

おまけコンテンツ 100倍
ディズニーを楽しむ☆
ディズニーせどり
(ディズニー転売) とは! ?



ディズニー代を少しでも稼いでセレブ気分で帰れる方法をあなたに伝授。僕がディズニーシーで実際に実行したミッションをシェアいたします。

ディズニーせどり（ディズニー転売）楽しかったです(*≧▽≦*)

ディズニーシーに行ってきました。職業柄どうしてもディズニーせどり（ディズニー転売）をしないと帰れません。って勝手に言っていますが、パソコンせどりの金子もたまには店舗で仕入れをするぞって事です。

ディズニーせどりを聞いたことがあっただけでやったことがなかったので前日に少しリサーチして実践してきました。超絶簡単でしたのであなたも是非ディズニーせどりしてくださいヽ(*´▽`*)♡

昔鍛えたスタミナで夕方くらいから、くたばっているお父さんたちを蹴散らして両手いっぱい商品を買付けてきました！！



って大した事ないですね、、、

ディズニーせどりを本気でやるつもりだったのですが本気で子どもたちと遊んでいました。笑、汗

ディズニーせどり（ディズニー転売）について前日に少しリサーチ

電腦仕入れや家電屋さんの店舗仕入れと違うところはディズニーでしか販売していない商品なのでみんな仕入れ価格は一緒だということです。なのでせっかく仕入れた商品が価格競争になってしまうのは需要がなかったということになります。

逆に需要がある商品はプレミアム価格になっていることがわかりました！！そのプレミアム価格になる商品の見つける方法があります。それは新商品です！なぜ、ディズニーの商品で価格差が生まれるのか？

- 1、ディズニーでしか買えない商品
- 2、その年にしか買えない商品
- 3、イベントごとの期間限定商品
- 4、数量限定商品

ディズニー旅行は実質無料どころか儲かってしまいました。

Disney(ディズニー) ステラ・ルー めいぐるみ



| by Monozon | 過去1ヶ月目販売数 | 過去2ヶ月目販売数 |
|------------|-----------|-----------|
| 合計 | 105 | 75 |
| 新品 | 105 | 74 |
| 中古 | 0 | 1 |
| コレクター | 0 | 0 |

Disney(ディズニー) ステラ・ルー めいぐるみ

ランキング[ホビー]:134

ASIN:B06XSZN2YX



出品者数



ステラちゃん！仕入れ価格3,900円
出始め8,000円まで跳ね上がっています。
高回転商品が1個2900円の儲けになります。

過去のプレミアム価格になった商品をリサーチしてみました。ステラちゃん！仕入れ価格3,900円出始め8,000円まで跳ね上がっています。高回転の商品が手数料引いて1個2,900の儲けになります。

TOMY プラレール限定車両 ディズニーリゾート限定 ディズニーリゾートライン プラレールプレイセット

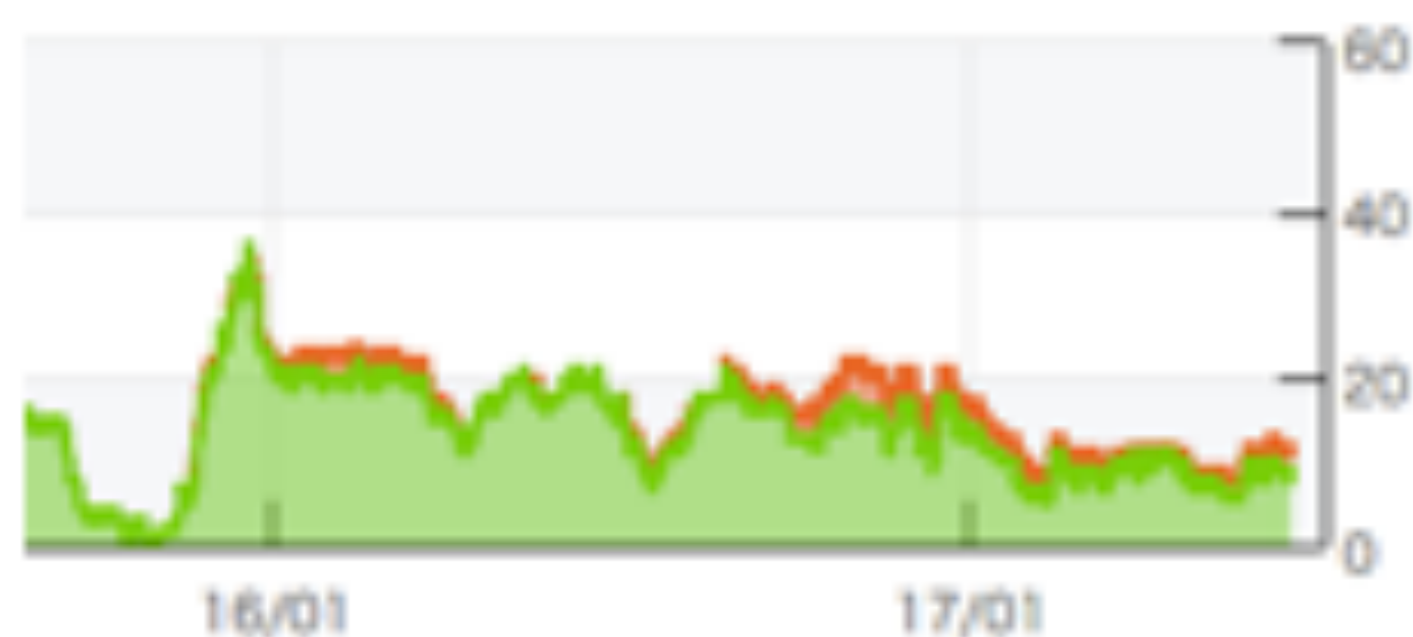
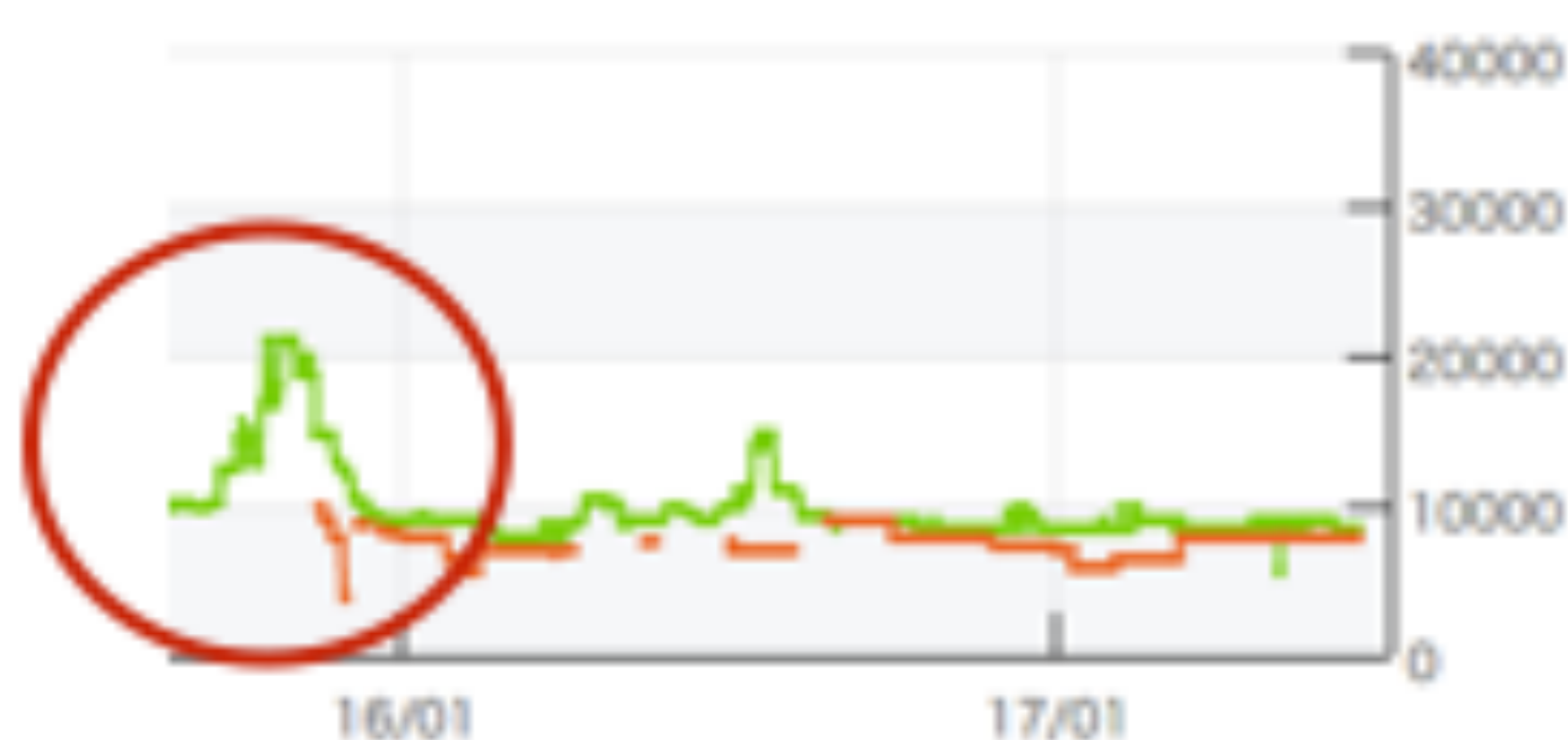


| by Monozon | 過去1ヶ月目販売数 | 過去2ヶ月目販売数 |
|------------|-----------|-----------|
| 合計 | 19 | 19 |
| 新品 | 19 | 19 |
| 中古 | 0 | 0 |
| コレクター | 0 | 0 |

TOMY プラレール限定車両ディズニーリゾート限
セット

ランキング[おもちゃ]:9561

ASIN:B002ZOP60 | JAN:0401140012500



プラレール！
仕入れ価格7,140円
売値が21,000円まで
跳ね上がっています！
高回転の商品が11,000円の
利益になっています。汗

こちらはプラレール！仕入れ価格7,140円売値が21,000円まで跳ね上がっています。
(汗) 高回転の商品が手数料引いて約11,000円の利益になっています。

こういった新発売のグッズを狙っていけばいいのかーと言う感じでリサーチがまとまっていきました。しかし電腦せどりの基本はモノレート（Amazonの販売履歴が見れるサイト）を分析していくのですが、ディズニーせどりはとりあえず購入。

ゲームせどりでも、とりあえず店舗で仕入れができればAmazon販売でテッパンでプレ値（価格高騰）になっていますが、、、僕はそういった仕入れをしたことがないので軽く自信がありませんでした。

ディズニーに行く日は七夕イベント初日！！新商品が続々と販売されていました！これはチャンスか？と半信半疑で少しずつ購入、、、僕は電腦せどらーですからディズニーせどりはよく分かりませんので心配ではしなかったのです。

商品知識が無いのでこの商品ちょっとかわいくないな、、売れるかな？とか思っていて、売れなくて価格競争になったらウケる・・・と不安を感じていました。「だったら、やるなよ」って言ってください。

6/16～順次発送 ダッフィーのふわふわを イメージしたグッズ(ダッフィー) リュック サック ふわもこ鞆 バッグ 2017 (シー限定)



| by Monozon | 過去1ヶ月日販売数 | 過去2ヶ月日販売数 | 過去3ヶ月日販売数 | 平均月間販売数 | 3か月合計販売数 |
|------------|-----------|-----------|-----------|---------|----------|
| 合計 | 21 | 0 | 0 | 7 | 21 |
| 新品 | 20 | 0 | 0 | 6.7 | 20 |
| 中古 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| アソビ | 1 | 0 | 0 | 0.3 | 1 |

6/16～順次発送 ダッフィーのふわふわをイメージしたグッズ(ダッフィー)リュック サック
ふわもこ鞆 バッグ 2017(シー限定)

ランキング[おもちゃ]:3347
ASIN:B072BW43TW



出品者数



ランキング



頭のいいせどらーは予約販売をしていました、こちらの商品はデータがあったので多めに購入ヽ(*^へ^*)∩♡この商品を13個買いました。もう少し需要が出てプレ値になって欲しいですね！

6/16～順次発送とのこと5月から売れ始めていることがわかりました。

仕入れ4,500円

売値7,200円

手数料引いて1,000円くらいの利益です。

**ミッキーマウス ミニーマウス パスケース 定期入れ
ディズニーセタデイズ2017 彦星 織姫
【ディズニーリゾート限定】**



僕は運が良く七夕イベントの初日に行くことになっていました。なので新商品をいち早く仕入れることに成功！あっという間にプレミアム価格になっていてドキドキがとまりませんでしたヽ(*´▽`*)♡

こちらの商品はかなり人気商品になって、売り切れてしまい、せどラーがデイスられていました・・・（涙）こちらの商品はディズニーで完売してしまい、買えなかったディズニーファンが当たりどころがなく嫉妬してせどラーをデイスってたわけです。

そんなこと言われても僕らだけのせいでも無いと思うのですが、一般のお客様も星の数ほどいますし、せどラーも100個、1000個と買い占めてしまうわけでもないですし買えなかったことを僕らだけのせいにはしてほしくないですね。

一言だけ言わせていただくと僕は買いに来れない地方の人や海外の人に値段は高いのを承知で買って頂けるお客様に提供したいです。ディズニーファンの方が入園料、交通費かけるくらいならAmazonで買ったほうが良いと思ってくれるお客様に買っていただきたいですね。

実際このようなお客様がいるのでAmazon販売での価格差が生まれるのです。

それがネット販売の良さですから。入場料金、交通費を考えたら1万円を販売価格に乗せてもお互いハッピーなんじゃないでしょうか。



| by Monozon | 過去1ヶ月目販売数 | 過去2ヶ月目 |
|------------|-----------|--------|
| 合計 | 16 | 0 |
| 新品 | 16 | 0 |
| 中古 | 0 | 0 |
| コレクター | 0 | 0 |

ミッキーマウス ミニーマウス バスケット [ズニーリゾート限定]

ランキング[ホビー]:1183
ASIN:B0728NKBLF

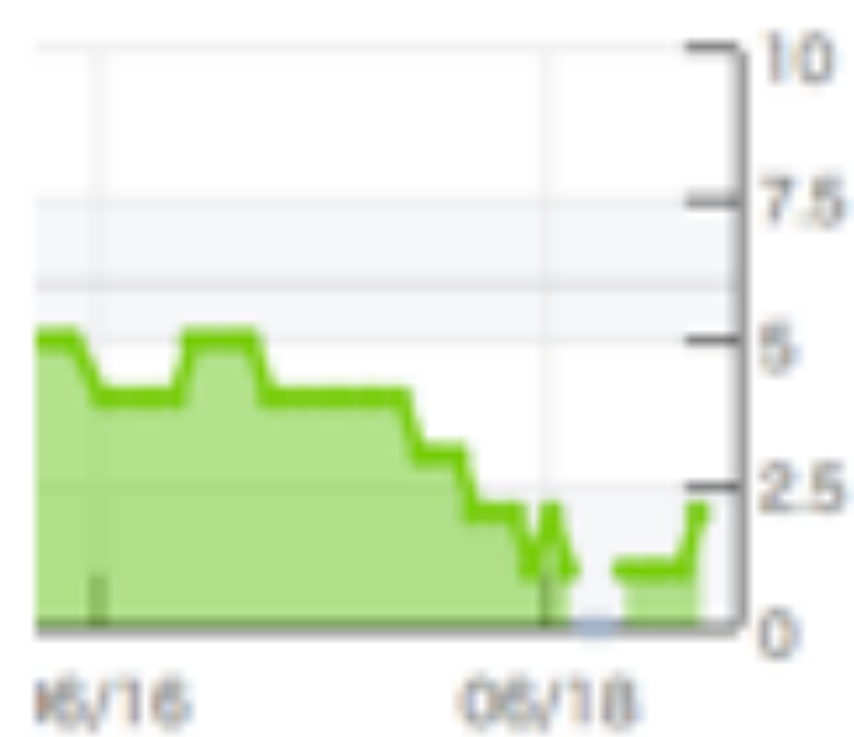
コンディション

▼ 最安値

新品

¥5,380

商品ページ



仕入れ1,800円
売値5,500円
利益2,800円

人気大爆発ディズニーでは完売してしまいました。僕はストック8個！様子を見てもちろん爆利を狙っていきます。ディズニーせどりを楽しむ時は新しいイベントの初日に行くことがいいでしょう！合わせるの大変だと思いますが・・・

新しいグッズを把握しておくで今回のプレ値の波に乗れるかもしれません。ぜひあなたも試してくださいね＼(^o^)/

100倍ディズニーを楽しむディ ズニーせどりまとめ



「ディズニーイベント」とGoogleで検索してイベント日を把握する（初日が一番熱い）
「ディズニーマップ」とGoogleで検索してグッズの販売ショップを予め把握しておく。
回る順番を決めておく。人気アトラクションはファストパスを取る！遊びも計画的に！

最後に一気に商品を爆買いしてセレブ気分を味わう。←奥様の満足度増す。

イベント日を狙っていかななくても行く時期のイベントのキャラクターを把握しておけば儲かる商品を仕入れできます。商品のレパトリーは限られていますので仕入れ商品を事前にリサーチすれば、ビームやせどりアプリを使わなくても効率的に仕入れることができます。

基本薄利な感じですが新発売商品を買えば堅く儲かるなと思いました！

1 デーパスポート

大人7,400円×2

小人4,800円×2

3才以下は無料

合計24,400円

食事代、お土産、交通費を含めても稼ぐことができそうです＼(^o^)/

こちらの商品は希少品でしょうか、、、数ヶ月後に4倍。



| by Monozon | 過去1ヶ月日販売数 |
|------------|-----------|
| 合計 | 1 |
| 新品 | 1 |
| 中古 | 0 |
| コレクター | 0 |

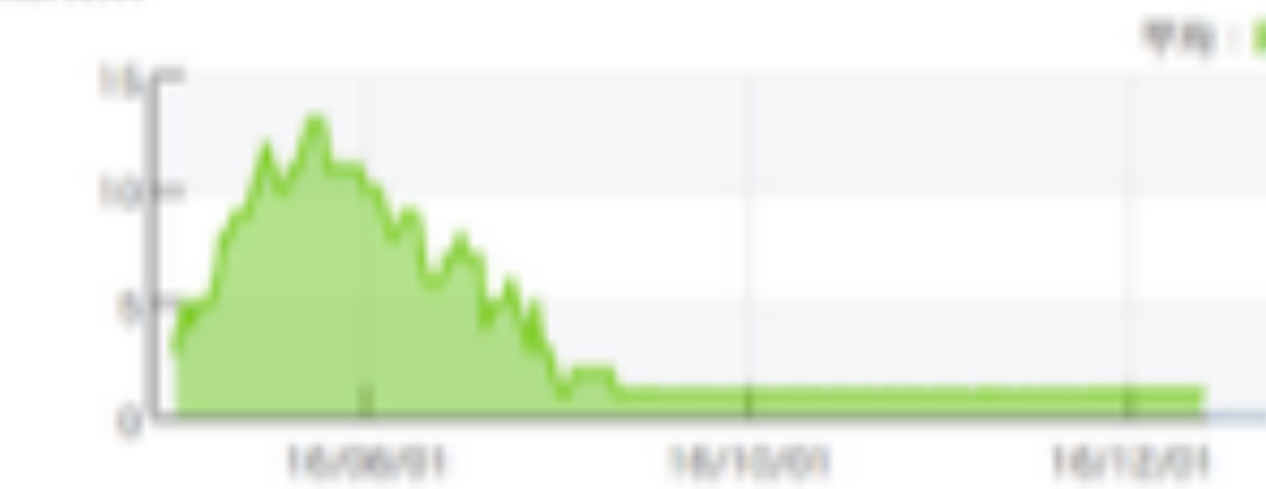
ドナルド・ダック スイカ割り ナ
家ディズニーリゾート限定]

ランキング[ホビー]:183876
ASIN:B01HNW3UJA

販売額



出品者数



ランキング



数カ月後には4倍の
販売価格になっている
商品もありました。汗

超簡単でした ドンキーせどり。汗

どーも電脳せどりの金子です。

最近デブってきたのでダイエットがてら店舗せどりをしようかなってひらめいて
試しにドンキーでせどりを実践してきました！3時間勉強して次の日に実践してきま
したよ。

>3時間勉強して次の日に実践してきましたよ。

~~~~~

これドヤって言ってますが、一回せどりで稼げるようになればポイントは一緒なので  
なんでも速攻で稼げるようになります。

そんな成功の可能性が超絶高い電脳せどりにワクワクしてください＼(^o^)/

「ドンキー転売」「ドンキーせどり」ってググるといっぱい出てきます。

1ページ目を参考にするのが間違いないです。ドンキせどりはコピペか？ってくらい  
みんな同じこと書いていました。笑

コピペじゃなくて、ポイントが一緒なんですね。

先生方はすごく丁寧にわかりやすく書いてますよ。感謝致します。

それでは僕の実践日記を書いていきます。



# 驚安！！

これだけ見ればいいとのこと \ (^o^)/



目のつけどころを決めれば一瞬で見つかりました。

ヤバいなドンキーせどり。汗

チョー簡単だぜ。

で、この商品はAmazonで15,800円。利益率よくないしライバルも一気に増えてきてる商品なのであまり、おすすめしない商品ですが試しに1個買って見たよ \ (^o^ ) /

ホーム&キッチン Amazonランキング キッチン用品・食器・ インテリア・雑貨・ ラグ・カーテン・ 家具・ 収納・ 寝具・ 掃除・洗濯・バス・トイレ・

ホーム&キッチン・キッチン用品・食器・鍋・フライパン・鍋・フライパンセット



**【数量限定 T-fal 2017年福袋】IHルビー・エクセレンスフライパン4点セット [フライパン21cm/26cm、ウォックパン28cm、ミニターナー]**  
T-fal (ティファール)  
カスタマーレビューを書きませんか?

価格: ¥ 15,700 **プライム**

残り1点 ご注文はお早めに 在庫状況について

6/10 土曜日 にお届けするには、今から**15時間 48分**以内にお急ぎ便を選択して注文を確定してください。(送料オプション、Amazonプライム会員は無料)

ットランキング・電子マネー払いが利用できます。ギフトラッピングを利用できます。



2,000円儲かればいいかなってところでラーメンが実質0円になったので大満足でした！

こう言うの昔から大好き！0円、タダって最高！！

やっぱり完全家系！メガドンの中に入ってきました。



あとはこんな感じの商品も見つかりました。同じく驚安！！

200円仕入れ、750円売り

200円くらいの儲けです。笑

少ないですが稼げたのは間違いありません。



> [ B014EKWVGC ] の検索結果が1件だったため、当該商品ページを表示しました。



| by Monozon | 過去1ヶ月目販売数 | 過去2ヶ月目販売数 | 過去3ヶ月目販売数 |
|------------|-----------|-----------|-----------|
| 合計         | 1         | 3         | 0         |
| 新品         | 1         | 3         | 0         |
| 中古         | 0         | 0         | 0         |
| コレクター      | 0         | 0         | 0         |

**ピュアスマイル 高機能3Dマスク セラミド (3枚入り)**

ランキング[コスメ]:125290

参考価格:864

ASIN:B014EKWVGC | JAN:4526371044406

こんな感じで実践してきました。あなたも買い物ついで、気晴らしに試してみてください。

オススメの時期も公開

地域によって異なるそうですが、11月～12月になると、歳末セールが始まります。

これは、不良在庫、過剰在庫を投げ売りされる時期でチェックしてください。

また、ドンキホーテは、6月本決算なので、決算前に在庫を減らす事を考えます。なので5月、6月も念のため、仕入れに行くチャンスがあるので要チェックやー。

Amazon転売ビジネスのビジネスモデルは企業の不良在庫、過剰在庫を安く仕入れてAmazonの販売力があるからこそ定額で販売できる。販売力がすごすぎて価格差が生まれ、利益がとれる仕組になります。

Amazonの販売力を大いに実感していきしょう！！

# 自由な時間を作っていこう パソコンせどり外注化の進め方



早く外注化しましょう。

と言っても僕の考え方はまずは10万円稼いでから外注化していきましようと思っ  
ています。

やっぱり自分が経験した事の方が教えやすいですし、仕事の経験をしないで外注化し  
ていくと大体経費のほうが高くなってしまいます。

失敗しないように稼いでからと言う理由もあります。

カラダは疲れますよね、、全部一人でやっているんですから・・・しかも、副業のか  
たも多くいらっしゃると思います。そりゃー疲れるわけです。

稼げたらそろそろ自動化の仕組みを作っていきましょう。

仕組みと聞くと難しいイメージになってしまうかもしれませんが、至ってシンプルで  
あなたはすでに電腦せどりで稼ぐ仕組みを開発済なんです。

あなたが覚えた仕事を外注したり、コンピュータシステムを作っていきましょう。

だから、どうやってやるんだよ・・・人材募集のお金も掛かりそうだし、難しそう・・・とか思いますよね。いえいえ、そのマインドブロックは捨ててください。簡単な思えるようにこのカリキュラムを作っています。順にお進み下さい。

イメージは10万円稼げるようになった仕事を5万円をお願いして運営していく方法をカリキュラムにまとめていきます。稼ぐことが出来たあなたは立派な仕組みを作ったからこそ10万円稼ぐことが出来ました。

いくら頑張っても価格差が見つからない作業を、リサーチのやり方を変えたり、なんでもなんでも勉強を繰り返して考えて、手を動かして10万円稼ぐ力をつけ行きました、その仕組みを外注化して行きましょう。

- ・リサーチ
- ・仕入れ
- ・FBA納品
- ・売上計算
- ・顧客対応

全て一人で仕事して10万円稼げるようになったのは本当に素晴らしいです。

外注化とは、仕事を他の会社の人をお願いすること、自分たちがやるはずだった仕事を、他の会社をお願いすることになります。時給単価制もありますがここでは、固定報酬制をおすすめします。

嫌な仕事を押し付けるのではなくて、得意な人にやって頂く感じです。僕は納品作業はバリバリ出来るのですが、売上計算が苦手で毎日面倒くさくて出来ません・・・この逆の人も居ますよね。

納品作業がホント苦手・・・でもExcelが大得意！得意な人を見つけていきましょう。



## 作業を細分化

- ・リサーチ
- ・仕入れ
- ・FBA納品
- ・売上計算
- ・顧客対応

この作業で10万円稼げていたら一つの作業を1万円をお願いしていくイメージです。  
進め方は求人募集→面接→採用→試験期間→本採用

## 求人募集

ここではクラウドソーシングで解説していきます。作業を単発でお願いする場合や、ネットで軽作業してもらいたいスタッフを見つけないなどの場合に、幅広いジャンルの仕事を主婦からクリエイターまで多くの個人を見つけることができます。

(クラウドソーシングとは、インターネットを活用した時間や場所にとらわれない個人の新しい働き方のことです。1時間単位からの発注も可能で、登録無料、依頼手数料無料、Web完結で募集をすることができます！)

- ・クラウドワークス←僕はここで募集しています。
- ・ランサーズ
- ・Indeed
- ・シュフテイ
- ・ココナラ

## 面接

面接の際は面接シートの活用をお勧めします。印象、話し方、など見極めるポイントをチェックしていきましょう。即採用せずに段階を踏んで行きましょう。

## 採用

採用のボーダーラインを明確にして、すこし厳しめにしていきましょう。ブラインドタッチが出来て1日5時間以上作業が出来てExcelが得意でマクロが作れて、etc.

例えばせどり経験者でもいいと思います。教育がある程度、楽になります。僕達からするとノウハウを盗まれてしまうとか思うかもしれませんが、盗まれたら盗まれたで構わないと僕は思っています。

価格差は無限にあると思っていて、盗むくらいなら、もっとお給料を払うからしっかりと運営してほしいくらいです。経験者のほうが教育が少なく楽な場合があります。

## 試験期間

正式に採用する前に通常の業務を1~6ヶ月行わせ、そこで勤務態度や能力、技能などを見て評価します。明確に業務内容を提示していても合う合わないが出てきますので見極め期間を作りましょう。

## 本採用

すべてクラウドワークスで契約を結べます。試験期間内からクラウドワークス上で秘密保持契約を締結出来るので安心、安全です。報酬のお支払も一旦クラウドワークスに仮払いして、お互い納得してから支払いがされます。

仮払いとはクライアント（発注者）・メンバー（受注者）間で、契約が成立した段階でクライアントがクラウドワークスへ支払い（仮払い）を行い、検収が終了した段階でクラウドワークスからメンバーへ報酬が支払われるシステムです。

実際に作業を依頼して、なかなか思ったように作業が進まないときがあります。出来ないのは当たり前と考えると、マニュアルは適切か、アドバイスは適切か、報酬は適切か、伝えるプロセスは適切か等、今一度見直してみてください。

このマニュアルではクラウドワークス（インターネットで外注さんを探すサイト）で  
ご説明していきます。クラウドソーシングは他にも、ランサーズ、シュフティなどたく  
さんありますが、外注化は一つのサービスで集約させたほうが管理が楽だと思います。

## クラウドワークスに登録する手順

- 1、こちらのURLからお進み下さいクラウドワークス→<https://crowdworks.jp/dashboard>
- 2、手順に従って登録してください

はじめての方へをご覧になって下さい。

orks

はじめての方へ

フリーランスが大活躍！

新しいワークスタイルを実践するクラウドワーカーが誕生しています。

クリエイター：桐原純太郎さん  
「家族みんなで旅をしながら働きたい」

無料 新規登録はこちら

メールアドレスを入力後、30秒で終わります！

メールアドレスを入力してください

まずは会員登録（無料）

他のアカウントでも簡単登録！  
※許可なく登録はいたしません

OR

会員登録せずに 仕事依頼を開始する

- ・リサーチ外注さんの募集方法

リサーチ外注さんの募集方法はプロジェクト形式で募集します。クラウドワークスでは3つの仕事の依頼方法があります。

### プロジェクト方式

特定のメンバーと相談しながら進めるお仕事に最適

## プロジェクト形式



特定のメンバーと相談しながら  
進めるお仕事に最適

コンペ形式

たくさんの案を比較して一番ぴったりの作品を選べる

## コンペ形式

提案！



たくさんの案を比較して  
一番ぴったりの作品を選べる

タスク形式

単純作業を数多くこなしてもらいたいときに便利

## タスク形式



単純作業を数多くこなして  
もらいたいときに便利

ログイン後、マイページ左上の「新しい仕事を依頼」をクリック。上から順にお進み下さい。



## STEP 1

募集するカテゴリを選んでいきます。ヤフオクの出品作業みたいなものですね。リサーチ外注さんの募集は「カンタン作業・事務」→「その他（カンタン作業）」で依頼します。





## STEP 2

仕事方式をプロジェクト方式にします。

### STEP ② 依頼の形式を選びましょう

**プロジェクト形式**  
特定メンバーと相談しながら進める

○ タスク形式  
応募・契約のステップなしで、多くの人から作業を集める  
(※競合・非承認作業(※)は含まれません)  
【重要】2017年8月1日13:00～  
サービス健全化に伴うタスク形式案件の手数料無料化一時停止について

## STEP 3

仕事内容を入力していきます。ここでは僕が実際に募集した内容を書きますので参考にして下さい。

依頼タイトル

【簡単作業】 コピー&ペーストの商品リサーチ

件名で反応率がおもしろいほど変わってきます。ABテストをすれば1日でわかりますので試して下さい。

# 依頼詳細

完全成果報酬型（最低保証1,000円）

※弊社が事前に用意した市場調査リストがありますので報酬が0円にはならないように致します。

## 作業内容

- ・市場調査リストとECサイトの販売価格の価格差を見つける作業です。
- ・弊社が事前に用意した市場調査リストを元にコピー&ペーストが出来れば

作業できる内容です。

## 【報酬】

価格差を見つけてもらい、弊社の基準の見込み利益の10%が報酬になります。

例：見込み利益10万円＝報酬1万円－（クラウドワークス手数料）になります。

※初回の報酬確定は案件10件達成が条件になります。

ご興味があれば是非ご応募お待ちしております。

仕入れを安定させるためにリサーチ作業員を募集させていただいております。

## 【応募方法】

申し込みにあたり下記の必要事項をご記入の上ご応募下さい。

1.お名前

2.在住地

3.性別

4.年齢

5.買付けや転送の経験

6.現職または前職

7.備考や抱負

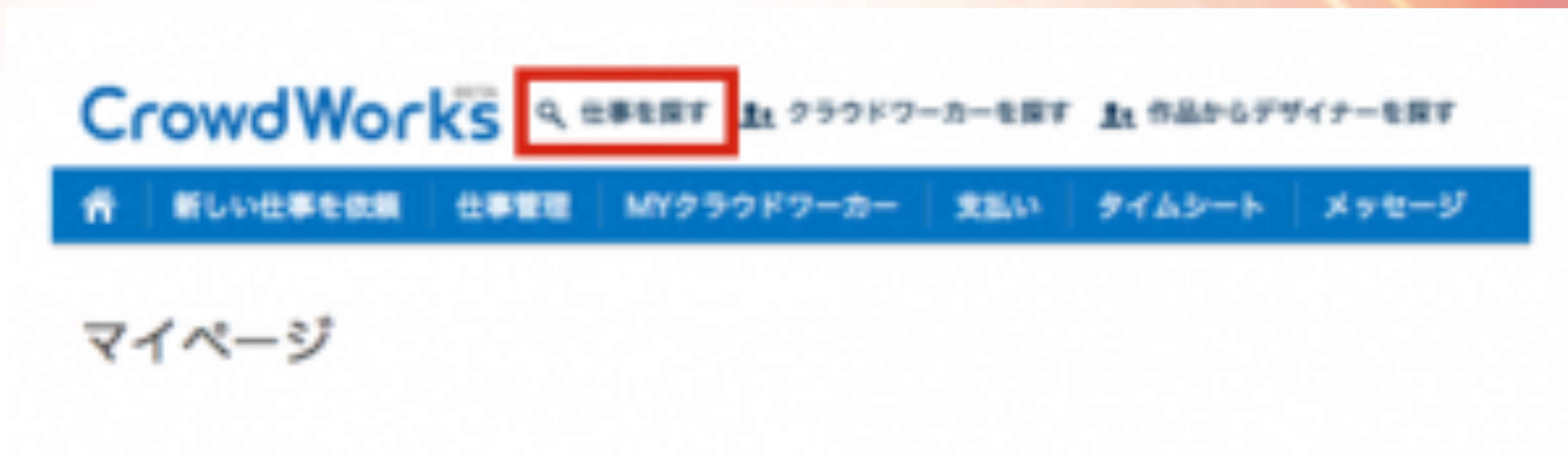
最後に

最後までお読みいただきありがとうございます。

弊社では人と人との繋がりを大事にしておりますので、大変申し訳ありませんが機械的にお金が稼ぎたいからという方はお断りしております。

やりがいを持って手伝っていただける方と永続的なお付き合いをしておりますのでご理解ください。どうぞ宜しくお願い致します。

(ワンポイントアドバイス) より具体的な依頼をするために逆に「仕事を探す」から他の案件を見ていくことでとても参考になります。



【文体】特に指定はしません。

#### STEP 4

予算と支払方法を決めましょう

【応募期限】最長で14日間になります。途中で募集を終了することも出来ますので最長で設定しましょう。

【支払い方式】固定報酬制にして内容は成果報酬制にします。

【希望する契約人数】2人以上、リサーチ外注さんは精査（仕入れ基準を満たしているか）を自分でやる場合は自分の手が回るだけ雇えると思います。僕の奥さんは6人の精査をしています。（参考：僕の奥さんはパソコン苦手です。）

【予算】成果報酬型※クラウドワークスの支払い方法は時間単価制と固定報酬制になりますので最低保障をおつけする形で先に予算を決めておきます。金額の指定が出来ますので達成できる予算にしておきましょう。

「確認画面」に進んでプレビューを確認したら「この内容で登録」をクリックで完了です。

仕事依頼ガイドライン

確認画面に進む

下書き保存して仕事管理へ

この内容で登録する

入力画面に戻る

(ワンポイントアドバイス)

依頼タイトルで反応率が圧倒的に変わっていきます。仕事の依頼はタイトルを変えて募集すると反応がわかりやすく比較できます。

【簡単稼げる】と【簡単作業】で反応にこれだけ違いが出ました。【簡単作業】は応募が来すぎて途中で募集終了しています。

|                                |        |      |    |          |          |
|--------------------------------|--------|------|----|----------|----------|
| <b>【簡単稼げる】</b> コピー＆ペーストの商品リサーチ | プロジェクト | 募集終了 | なし | 相談<br>1人 | 応募<br>1人 |
| <b>【簡単作業】</b> コピー＆ペーストの商品リサーチ  | プロジェクト | 募集終了 | なし | 相談<br>9人 | 応募<br>3人 |

ここまでで説明は終わりです＼(^o^)/外注化して自由な時間を作っていきましょう！

# マニュアルを作ろう！

リサーチは毎日やり続けていると、単純作業に飽きてきたり苦痛を感じることもあると思います。また、自分の時間を作って経営者として次の挑戦をしていきましょう！

自分が苦労して覚えたりサーチ方法って実はマニュアルに綺麗にまとめると誰でも簡単に出来るようになります。随時アップデートしていますが僕のマニュアルを参考にしてください。

そのまま使っていたいただいても構いませんが、自分のスキルアップの為にも自分で作ることをおすすめします。pdfでマニュアルを作ったり、説明動画を撮る事が素晴らしい経験になります。

仕入れ作業はすごく大事な作業になります。仕入れを多くすればそれだけ売上が上がっていきますからね。なんどもなんども外注さんとコミュニケーションを取ってマニュアルのアップデートをしていきましょう！



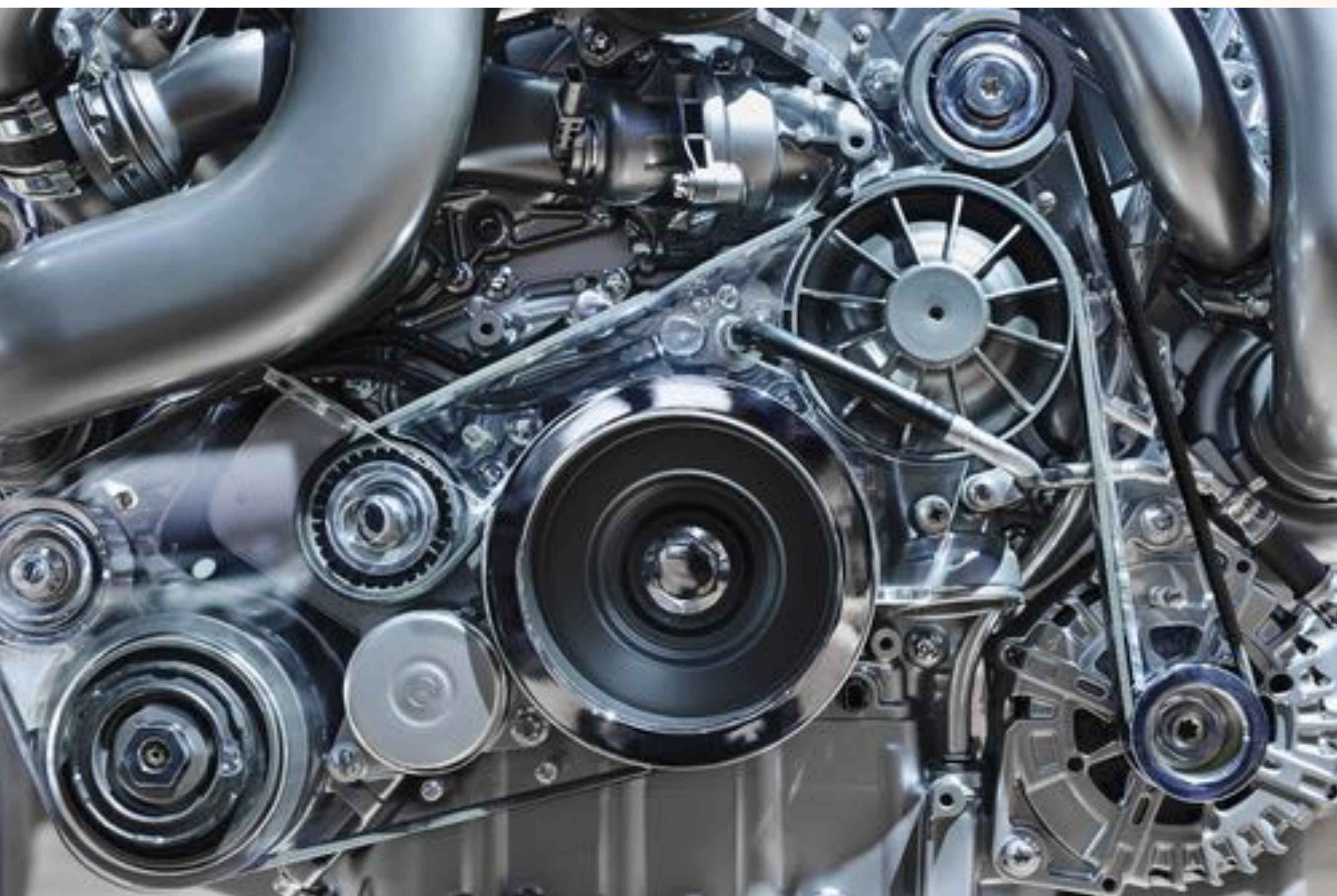
僕の仕入れのプロセスはこちら

- ・ Amazonからのライバルリサーチ
- ・ ラクマ→メルカリ→ヤフオク→楽天市場→Googleで検索
- ・ 価格差を見つけたら、シミュレーターで利益率を確認する。
- ・ 仕入れ基準を満たしているか確認してから商品を仕入れる。

始めはハードルを低めにし、新品利益率10%、中古20%以上が仕入れ基準に設定しています。かなり低めですが経験値を上げてもらうことが狙いで、成果報酬型なのでリスクがありません。外注さんが慣れてきたら徐々に利益率を上げていきます。

仕入れ基準も明確に設定することで仕入れミスが減少します。しかし、仕入れミスは僕達も一度は経験があるように外注さんも勿論ミスがありますのでそこは責任をもってなんで間違えたのか？明確にして改善していきましょう。

マニュアルは何度も繰り返し見てもらってわからない所、わかりづらい所など聞いてどんどんマニュアルのアップデートをしていきましょう。





## 細分化してカリキュラムを作る

作業の細分化してカリキュラムを作ることですうまく自動で事業を回すことが出来るようになります。まずは、自分が行っている作業を丁寧にマニュアルにまとめて行きましょう。

自分の作業をすべてマニュアルしていきます。そしてまずは自分のやってもらいたい作業でいいと思います。もちろん僕のフルコピーでも良いですが自分がやりやすいように一歩を踏み出しましょう！

カリキュラム2で特典で渡したりサーチ、仕入れマニュアルです。こちらぜひ参考にしてくださいね。

→[リサーチ、仕入れマニュアル](#)

# 【75%の人が嫌いな発送作業、 発送外注編】



苦痛な方は今すぐ外注化していきましょう

発送作業が苦手な人が多いのではないのでしょうか？リサーチ、仕入れ外注の前に発送作業を外注化していきましょう。一気に売上が伸びるはずですよ。先ほども言いましたが僕は10万円以上稼いでから外注化することを推奨します。

中古商品の検品、発送までの流れを一つの作業でまとめていきました。マニュアルを作成する際に大切なことは初めての人でもすぐに取り掛かることができるようにしていくことが肝になっていきます。

マクドナルドでは誰でも1日で仕事ができるように仕組みを作っていることで有名です。外注さんからわからない所、わかりづらい所を常に聞いてどんどんマニュアルをアップデートしていきましょう。

こちらが僕の発送外注のプロセスになります。

商品が届いたら

チェック項目

- 1、型番をチェック
- 2、外箱や商品の汚れの確認
- 3、付属品の有無
- 4、動作確認
- 5、汚れが酷いものは清掃
- 6、商品画像を撮る
- 7、Amazonに商品登録
- 8、詳細の編集（コンディション説明、画像の添付）
- 9、発送依頼、FBAに出荷
- 10、商品ページの確認

# →納品代行外注化マニュアル

## 募集方法のコツ

ワンポイントアドバイス、発送作業するに当たって必要な道具があります。この道具を持っている外注さんに絞って募集していきます。あとダンボールは薬局屋などで無料で貰えますので無料でもらえる事が出来る人が良いと思います。小さな経費もちりも積もれば・・・って奴です。

資材もなるべく外注さん持ちにしていきたいと思います。やっぱり人の物と自分の物とでは扱い方が違いますよね・・・自分で用意してもらい大事に使っていただきましょう。

以下のように必要事項の記入をしてもらうことで人間性が見えてきます。めんどくさがり屋は記入しませんし、丁寧に記入してくれる方がいますのでその辺も採用のポイントに使えますので参考にしてください。

- 1.お名前
- 2.在住地
- 3.性別
- 4.年齢
- 5.買付けや転送の経験
- 6.現職または前職
- 7.備考や抱負

子持ちの主婦が一番いいと思います。ネットビジネスなので時間の融通がききますのでお互いに良いと思います。やっぱり、家族の為、子供の為に働いているので、主婦は一生懸命なのは間違いないです。

# 最後に経営者向けセミナー内容

あなたの今後のビジネスの発展にぜひ参考にしてください。

億万長者の師匠からストックビジネスについてわかりやすく説明していただいた内容をシェアします。

何百万のコンサルティングをしている方ですので貴重な情報になります。

これをできればあなたも億万長者です。

なぜ会員制のビジネスをやるのかについて

人生で一番大事な財産って何ですか？

それは間違いなく健康です

健康なければ仕事もできないし、収入も得られない

富裕層は健康への投資を惜しまない、だから人間ドックを数百万円かけてもやる

精神病患者が増えている、ストレス社会と言われている

ストレスをかかえていて生活をしていたら病気なる

ストレスフリーになると病気なんてかからない

実社会に例えると

収入が低いとストレスがたまる

夫婦喧嘩の90%以上はお金の揉め事

所得が低い国は治安がいつまで経っても安定しない

金持ち喧嘩せず

心に余裕があると怒りがうまれてこない

お金があると夫婦円満で家族が幸せ

ストックビジネスがあると精神的な安定が得られる

フローばかりに目がいつている人は、いつまで経っても精神安定を得られない

フローばかりに目がいく人は嘘をついても誇大セールスをする

だから信用という財産がストックしていかない

これは宝くじにあたったようなもの

お金は雪だるま式に増やしていくのが最短ルートで

しかも安定しているからストレスフリーで家族円満

- 1、フロービジネスで収益をえる
- 2、フロービジネスからデータを蓄積してストック化
- 3、ストックビジネスを構築する
- 4、信頼をストックして、さらなるサービスを提供（口コミもうまれる）
- 5、ストック数が増えていくと自動的にブランド化していく

※価値が上昇して高価格帯でも売れるようになるので利幅増大

#### ■多くの人の勘違い

自分が得意なことでもなくてもいい

需要がある分野を見つける、そして常にストック目線でビジネスを考える  
一発当てるのは宝くじやギャンブルと一緒に

質とリストを強化する

信用のストック化を強化する

継続率の効果をおこなう

収益とは継続的に利益を生み出す仕組みが作る利益のことをいう

収益を増やす方法は3つ

- 1、粗利額を増やす
- 2、新規流入を増やす
- 3、継続率と購入頻度をあげる

公式

収益粗利×増加数×継続率



これを分解する

1、粗利額を増やす

→ブランディング強化で価格を上げる

2、新規流入を増やす

→マーケティングを強化して広告をする

3、継続率と購入頻度をあげる

→接触頻度を増やし信頼や関係構築をして親密度を上げる

テストを繰り返し、チューニングをして改善する

継続率は既存顧客へのアプローチなので属性を正しく理解する

野球に例えると

A、フロービジネス（攻撃型）4番打者を並べる

B、ストックビジネス（防御型）エース級で継投する 打線は単打打者を並べる

試合結果はわからないが、Bの方が負けない試合をすることができる

得点を許さなければ負けることはない

ストックビジネスは寝ていてもお金が入る

ウェブ作成フリーランス 月に3案件しか作れない

A、1件受注 30万円 初月90万円

B、1件受注 月3万円 初月9万円

5年後の月収

A、月収90万円 年収1080万円

B、月収540万 年収6480万円

10年後の月収

A、月収90万円 年収1080万円

B、月収1080万 年収1億2960万円

スタッフを雇用すれば  
さらにBは裕福になっていく  
これが複利・積立のパワー  
華僑の教え

Bはスタッフに任せてしまえば  
時間もお金も自由になる

お金はストックできる状態で安定収益が見えれば  
今度はオフENS強化もできる

溜まった利益の中でオフENSを強化するので  
収益はいつまでたっても黒字状態

ディフェンスが強いうえにオフENSも強ければ最強  
安定した収益があると攻めの経営もできるようになる

貧乏社長はいつまで経っても一人で経営をする  
スタッフが雇用できないのは安定した収益がないから不安  
自分自身がプレイヤーだから発展しない

大企業が新規事業に投資できるのは  
安定したストック収入があるからです。

物販をしている人は価格差をリサーチ  
富裕層は価格差出るビジネスを仕組み化して  
人件費と利益の価格差で収益を出している  
人を雇用すればするだけ収益があがる

ただ当たり前ですが、ストックビジネスは永遠ではない  
飽きてしまったり、目移りしてしまう人もいる  
常にチューニングを繰り返し、満足度を保っていく  
つまりディフェンスをさらに強化すること  
ディフェンスは最大のオフenseにもなる

## 公式

収益粗利×増加数×継続率

これは掛け算であるところがポイントで  
1つでも数字が少ないと合計数は少なくなる  
1つが0なら合計は0である

粗利を増やすには、特別メニューを作ること  
→特別会員には付加価値を提供する  
(価格をあげる、オプションを増やす)

増加数を増やすには、やらない理由を潰すこと  
→初月無料、30日完全返金保証  
(分割支払い可能、類似の方の実績も提示)

継続率を上げるには、やめる理由を潰すこと  
→最低利用期間を設定し、習慣化させる  
きめ細やかなフォローをする  
提供するサービスで実績を出してもらう

増加数 > 離脱数

これが出来ていれば利益は膨らんでいく  
増加数を増やすよりも減らさないことを重視した方が利益は出る

ストックビジネスの要素のない商品やサービスは  
永遠に安定しないビジネスであると自覚せよ

- 1、初回無料や無料体験
  - 2、初回特典が赤字にみえる
  - 3、新規のハードルがあまりに低い
  - 4、提供する機器が無料か格安
  - 5、導入時に営業マンがプレゼント特典がすごい
- これはストックビジネスである確率が高い

ストックビジネス思考で考える習慣をつけると  
ビジネス感覚が間違いなくあがる  
CMや広告をこういった視点でみてみよう

ストックビジネスの特徴

- 1、賃貸・管理型（長期契約型で貸す権利を保有、管理する権利を保有）
- 2、認定型（資格や権利の認定型）
- 3、改善型（学習系、治癒系、成長系、改善系）
- 4、メンテナンス型（リース型、消耗品購入、修理・点検型）

収益の自動販売機を作ることがビジネスのゴール

## 自動販売機の例

- 1、商品の組み合わせ（水・お茶・コーラ）
- 2、人の多い場所に設置（田舎か都心か）
- 3、設置方法や見せ方（色が目立つかどうか）

あなたならどこにどのように設置しますか？

## 観光地の入り口付近

- 1、中で購入すると高いので定価でも売れる  
外国人も多いので、珍しいおしるこやおでんなども高価格帯も可能
- 2、観光地のため利用者の安定が見込める（平日や土日も関係なし）
- 3、目立つ色でしっかり複数言語を記載する（SNSの拡散も狙う）

ただ設置するだけでもここまで工夫で利益が違う

ストックビジネスは時間の経過ごとに  
収益を増えていくビジネスである。

ストックビジネスのポイントは

- 1、顧客目線の価格設定であるということ
- 2、先に商品やサービスのコンセプトをつくっておくこと

ストックビジネスは市場で一番評価される

投資家はストックの安定収益があれば事業を買い取ってくれる

投資家は安定資産を常に計算しています

何年間収益が安定していそうかを計算式にいられています。

事業を始めるには、事業自体を売却できるものをスタートすること

投資家目線で事業を捉えられるかどうか重要

- 1、会社は何で収益を出しているのか？
- 2、それは増え続けるのか、減り続けるのか
- 3、市場自体は衰退なのか成長市場なのか
- 4、競合他社と比べた強みと弱みの違いはどこか？
- 5、長期で保有してその後事業を売却できるかの出口戦略

投資家がお金を出すビジネスは優良ビジネスといえる

これが新井がストックビジネスしかやらない理由です。

ぜひ物販が安定したら、ストック型のビジネスに移行しましょう。

美容室フランチャイズビジネス

ウェブ上のスクール

法人向け営業

月額課金サービス

不動産賃貸管理

富裕層の生活サポートサービス

ビジネスオーナーというのは事業を所有しているという

意味なのにこれができるていない経営者が多すぎる

事業を所有するというビジネス感覚を持つと

どんどん時間もお金も増えていきます。

**あなたのますますのご活躍をお祈り申し上げます。**



詳細はこちら